

## புள்ளி வழங்கும் திட்டம்

க.பொ.த. (உயர் தர)ப் பரீட்சை - 2021 (2022)

32 - வணிகக்கல்வி

### பரீட்சகர்களின் கவனத்திற்கு

விடைத்தாள் மதிப்பீடு தொடர்பான புள்ளி வழங்கும் இத்திட்டமானது பூரணமான விடைகளை உள்ளடக்கியதாகக் கருதப்படமாட்டாது. இதில் தரப்படும் விடயங்கள் புள்ளியிடலுக்கான ஒரு வழிகாட்டியாகவே அமையும் என்பதனை மதிப்பீட்டுப் பணியில் ஈடுபடும் பரீட்சகர்கள் புரிந்து கொள்ளுதல் வேண்டும். எனவே மதிப்பீட்டுப் பணியில் ஈடுபடும் பரீட்சகராகிய நீங்கள் இப்பாடம் தொடர்பில் பூரண அறிவு, கற்றல், கற்பித்தல் மற்றும் தனது அனுபவங்களை அடிப்படையாகக் கொண்டு பரீட்சார்த்திகள் முன்வைத்துள்ள விடைகளை மிகவும் கவனமாகப் பரிசீலித்துப் புள்ளிகளை வழங்குமாறு கேட்டுக் கொள்ளப்படுகின்றீர்கள். பரீட்சார்த்திகளின் எதிர்காலம் நீங்கள் வழங்கும் புள்ளிகளிலேயே தங்கியிருப்பதனால் இப்பணி தொடர்பில் நீதியாகவும், நேர்மையாகவும் இரகசியத் தன்மையைப் பேணுபவராகவும் மதிப்பீட்டுப் பணியில் ஈடுபடுவதுடன் ஒருமைப்பாட்டினையும் பேணுவது பரீட்சகர்களாகிய உங்களது கடமையாகும்.

## க.பொ.த. (உயர் தர)ப் பரீட்சை - 2021 (2022)

## 32 - வணிகக்கல்வி

வணிகக் கல்விப் பாடத்திட்டத்தின் மூலம் மாணவர்களிடம் எதிர்பார்க்கப்படும் குறிக்கோள்களை மதிப்பிடக்கூடியவாறும் மாணவர்களின் பாடம் தொடர்பான விடயங்கள், அறிவு தர்க்க ரீதியாக ஒப்பிட்டுப் பார்த்து வணிக அனுபவங்களையும், அவை செயற்படும் ஆற்றலையும், வணிக உலகின் போக்குகளையும், செயல்முறை தொடர்பான அறிவு மற்றும் தகவல் தொழிநுட்ப அறிவு போன்றவற்றையும் மிகவும் சிறந்த முறையில் மதிப்பிடுவதற்கு ஏற்ற வகையில் இவ்வினாப்பத்திரத்தில் வினாக்கள் வினவப்பட்டுள்ளன.

இலங்கைப் பரீட்சைத் திணைக்களம்

அந்தரங்கமானது

புள்ளிகள் வழங்கப்படுவது தொடர்பான தொகுப்பு			
வினாப் பத்திரம் I	50 வினாக்களைக் கொண்டது.	50 x 02 புள்ளிகள் வீதம்	100 புள்ளிகள்
வினாப் பத்திரம் II	பகுதி I, பகுதி II ஆகியவற்றில் இருந்து ஆகக் குறைந்தது 2 வினாக்களையேனும் தெரிவு செய்து எல்லாமாக 5 வினாக்களுக்கு விடை எழுதப்படல் வேண்டும்.		
பகுதி I	ஒவ்வொரு வினாவும் 5 பகுதிகள் x 04 புள்ளிகள் வீதம் 20 புள்ளிகளைக் கொண்டவையாகும்.		
1ஆம் வினா 2ஆம் வினா 3ஆம் வினா 4ஆம் வினா	இரு வினாக்களைத் தெரிவு செய்தால் (2 வினாக்கள் x 20 புள்ளிகள் வீதம் மொத்தம் 40 புள்ளிகள்) அல்லது மூன்று வினாக்களைத் தெரிவு செய்தால் (3 வினாக்கள் x 20 புள்ளிகள் வீதம் மொத்தம் 60 புள்ளிகள்) வழங்கப்படும்.	∴ மொத்தம் 40 புள்ளிகள் அல்லது 60 புள்ளிகள்	
பகுதி II	ஒவ்வொரு வினாவும் 5 பகுதிகள் x 04 புள்ளிகள் வீதம் 20 புள்ளிகளைக் கொண்டவையாகும்.		
5ஆம் வினா 6ஆம் வினா 7ஆம் வினா 8ஆம் வினா	மூன்று வினாக்களைத் தெரிவு செய்தால் (3 வினாக்கள் x 20 புள்ளிகள் வீதம் மொத்தம் 60 புள்ளிகள்) அல்லது இரு வினாக்களைத் தெரிவு செய்தால் (2 வினாக்கள் x 20 புள்ளிகள் வீதம் மொத்தம் 40 புள்ளிகள்) வழங்கப்படும்.	∴ மொத்தம் 60 புள்ளிகள் அல்லது 40 புள்ளிகள்	
வினாப்பத்திரம் I, வினாப்பத்திரம் II ஆகியவற்றுக்கான மொத்தப் புள்ளிகள்			200 புள்ளிகள்
∴ இறுதிப் புள்ளி			100

### விடைத்தாள்களுக்குப் புள்ளியிடல் - பொது நுட்ப முறைகள்

விடைத்தாள்களுக்குப் புள்ளியிடும் போதும், புள்ளிப்பட்டியலில் புள்ளிகளைப் பதியும் போதும் ஓர் அங்கீகரிக்கப்பட்ட முறையைக் கடைப்பிடித்தல் கட்டாயமானதாகும். அதன்பொருட்டு பின்வரும் முறையில் செயற்படவும்.

1. விடைத்தாள்களுக்குப் புள்ளியிடுவதற்கு சிவப்பு நிற குமிழ்முனை பேனாவை பயன்படுத்தவும்.
2. சகல விடைத்தாள்களினதும் முதற்பக்கத்தில் உதவிப் பரீட்சகரின் குறியீட்டெண்ணைக் குறிப்பிடவும். இலக்கங்கள் எழுதும்போது தெளிவான இலக்கத்தில் எழுதவும்.
3. இலக்கங்களை எழுதும்போது பிழைகள் ஏற்பட்டால் அவற்றைத் தனிக்கோட்டினால் கீறிவிட்டு, மீண்டும் பக்கத்தில் சரியாக எழுதி, சிற்றொப்புத்தை இடவும்.
4. ஒவ்வொரு வினாவினதும் உபபகுதிகளின் விடைகளுக்காக பெற்றுக்கொண்ட புள்ளியை பதியும் போது அந்த வினாப்பகுதிகளின் இறுதியில்  $\triangle$  இன் உள் பதியவும். இறுதிப் புள்ளியை வினா இலக்கத்துடன்  $\square$  இன் உள் பின்னமாகப் பதியவும். புள்ளிகளைப் பதிவதற்கு பரீட்சகர்களுக்காக ஒதுக்கப்பட்ட நிரலை உபயோகிக்கவும்.

#### உதாரணம் - வினா இல 03

(i) ..... ✓ 

.....

.....

(ii) ..... ✓ 

.....

.....

(iii) ..... ✓ 

.....

.....

(03) (i)  $\frac{4}{5} +$  (ii)  $\frac{3}{5} +$  (iii)  $\frac{3}{5} =$   $\frac{10}{15}$

#### பல்தேர்வு விடைத்தாள் (துளைத்தாள்)

1. க.பொ.த.(உ. தர) மற்றும் தகவல் தொழிநுட்பப் பரீட்சைக்கான துளைத்தாள் திணைக்களத்தால் வழங்கப்படும். சரியாக துளையிடப்பட்டு அத்தாட்சிப்படுத்திய துளைத்தாள் தங்களுக்கு கிடைக்கப்பெறும். அத்தாட்சிப்படுத்திய துளைத்தாளைப் பயன்படுத்துவது பரீட்சகரின் கடமையாகும்.
2. அதன் பின்னர் விடைத்தாளை நன்கு பரிசீலித்துப் பார்க்கவும். ஏதாவது வினாவுக்கு, ஒரு விடைக்கும் அதிகமாக குறியிட்டிருந்தாலோ, ஒரு விடைக்காவது குறியிடப்படாமலிருந்தாலோ தெரிவுகளை வெட்டிவிடக்கூடியதாக கோடொன்றைக் கீறவும். சில வேளைகளில் பரீட்சார்த்தி முன்னர் குறிப்பிட்ட விடையை அழித்துவிட்டு வேறு விடைக்குக் குறியிட்டிருக்க முடியும். அவ்வாறு அழித்துள்ள போது நன்கு அழிக்காது விட்டிருந்தால், அவ்வாறு அழிக்கப்பட்ட தெரிவின் மீதும் கோடிலும்.
3. துளைத்தாளை விடைத்தாளின் மீது சரியாக வைக்கவும். சரியான விடையை ✓ அடையாளத்தாலும் பிழையான விடையை ○ அடையாளத்தாலும் இறுதி நிரலில் அடையாளமிடவும். சரியான விடைகளின் எண்ணிக்கையை அவ்வவ் தெரிவுகளின் இறுதி நிரையின் கீழ் அத்துடன் அவற்றை கூட்டி சரியான புள்ளியை உரிய கட்டத்தில் எழுதவும்.

**கட்டமைப்பு கட்டுரை விடைத்தாள்கள்**

1. பரீட்சார்த்திகளால் விடைத்தாளில் வெறுமையாக விடப்பட்டுள்ள இடங்களையும், பக்கங்களையும் குறுக்குக் கோடிட்டு வெட்டிவிடவும். பிழையான பொருத்தமற்ற விடைகளுக்குக் கீழ் கோடிடவும். புள்ளி வழங்கக்கூடிய இடங்களில் ✓ அடையாளமிட்டு அதனைக் காட்டவும்.
2. புள்ளிகளை ஓவலண்ட் கடதாசியின் இடது பக்கத்தில் குறிக்கவும்.
3. சகல வினாக்களுக்கும் கொடுத்த முழுப் புள்ளியை விடைத்தாளின் முன் பக்கத்திலுள்ள பொருத்தமான பெட்டியினுள் வினா இலக்கத்திற்கு நேராக 2 இலக்கங்களில் புதியவும். வினாத்தாளில் உள்ள அறிவுறுத்தலின் படி வினாக்கள் தெரிவு செய்யப்படல் வேண்டும். எல்லா வினாக்களினதும் புள்ளிகளும் முதல் பக்கத்தில் புதியப்பட்ட பின் விடைத்தாளில் மேலதிகமாக எழுதப்பட்டிருக்கும் விடைகளின் புள்ளிகளில் குறைவான புள்ளிகளை வெட்டி விடவும்.
4. மொத்த புள்ளிகளை கவனமாக கூட்டி முன் பக்கத்தில் உரிய கூட்டில் புதியவும். விடைத்தாளில் வழங்கப்பட்டுள்ள விடைகளுக்கான புள்ளியை மீண்டும் பரிசீலித்த பின் முன்னால் புதியவும். ஒவ்வொரு வினாக்களுக்கும் வழங்கப்படும் புள்ளிகளை உரிய விதத்தில் எழுதுவும்.

**புள்ளிப்பட்டியல் தயாரித்தல்**

இம்முறை சகல பாடங்களுக்குமான இறுதிப்புள்ளி குழுவினுள் கணிப்பிடப்படமாட்டாது. இது தவிர ஒவ்வொரு வினாப் பத்திரத்துக்குமான இறுதிப்புள்ளி தனித்தனியாக புள்ளிப்பட்டியலில் புதியப்பட வேண்டும். பத்திரம் I ற்கான பல்தேர்வு வினாப்பத்திரம் மட்டும் இருப்பின் புள்ளிகள் இலக்கத்திலும் எழுத்திலும் புதியப்பட வேண்டும்.

o o o

සියලුම හිමිකම් සම්පූර්ණ වශයෙන් පැවරුණුය./ All Rights Reserved

ශ්‍රී ලංකා විද්‍යා බද්ධ කොටුපොළ  
 இலங்கைப் பரீட்சைத் திணைக்களம்  
 Department of Examinations, Sri Lanka

අධ්‍යයන කලාප සහතික පත්‍ර (උසස් කලාප) විෂයය: 2021/2022  
 கல்விப் பொதுத் தரப்புப் பத்திர (உயர் தரப் பரீட்சை) 2021/2022  
 General Certificate of Education (Adv. Level) Examination, 2021/2022

විෂයය: අධ්‍යයනය 1  
 வணிகக் கல்வி 1  
 Business Studies 1

32 T I

මුද්‍රාණ අංකය  
 இறுதித் திருத்தியானது  
 This Number

- අවිඥාපිතයන් :
- කසළ විෂයකෘතියකට: இலக்கணத்தொழில்வேலை வினா எழுத்துக.
  - மேலே குறிப்பிட்டுள்ள இலக்கணத்தில் உட்பட கூடுதலான தொழில்க எழுத்துக.
  - 1 தொகுதி 30 அல்லது/அல்லது வினாக்களுக்கு, ஏழாம் வினாக்களைத் தேர்வுசெய்து, அதை இலக்கணத்தைத் தரப்பட்டுள்ள முறையிலேயேயும் கீழ் எழுதுக.
  - 31 தொகுதி 50 அல்லது/அல்லது வினாக்களுக்குத் தேர்வுசெய்த வினாக்களைத் தரப்பட்டுள்ள முறையிலேயேயும் கீழ் எழுதுக.
  - ஒவ்வொரு வினாவுக்கும் இரண்டு முறிவைகள் கீழ் வழங்கப்பட்டு.

கட்டுமானம் : .....

பரீட்சையில் உபயோகத்திற்கு மாட்டும்

கிடைக்கும் மதிப்புகள்	மதிப்புகள்	மதிப்புகள்	மதிப்புகள்
01 - 30	1-ம் பரீட்சை		
31 - 50	2-ம் பரீட்சை		
	மேலதர பரீட்சை		
	கல்விப்பரீட்சை		
	பிற பரீட்சை		

- ஒவ்வொரு சொல்லு, சொல்ல அடங்கலும் தரப்பெறுக.
  - (1) தேவைகள் யூத்தி செய்யப்படும்
  - (2) விருப்பங்கள் யூத்தி செய்யப்படும்
  - (3) தேவைகளும் விருப்பங்களும் யூத்தி செய்யப்படும்
  - (4) தேவைகளையும் யூத்தி செய்வதற்கு, ஆதரவான அளவுகள் யான்படுத்தப்படும்
  - (5) விருப்பங்களையும் யூத்தி செய்வதற்கு, ஆதரவான அளவுகள் யான்படுத்தப்படும். (.....)
- முதலமை உருத்திப்பொருட்கள் எழுது.
  - (1) பக்க உருத்திப்பொருட்கள் ஆதரம்
  - (2) முதலிய உருத்திப்பொருட்கள் ஆதரம்
  - (3) துணைச் சொற்கள் ஆதரம்
  - (4) பகுதிபணவில் யூத்திப்பெய்யப்பட்ட பொருட்களாகும்.
  - (5) யூத்திப்பெய்யப்பட்ட பொருட்களாகும். (.....)
- உருத்திப்பொருட்களை 'செலாதி சேர்க்கப்பட்ட' எழுது.
  - (1) முன்பொருட்களுக்கான சிறுபாடல்கள்
  - (2) உருத்திக் சிறுபாடல்கள்
  - (3) உருத்திக் சிறுபாடல்கள், இலகம் ஆகியவற்றின் செய்தல்களும்
  - (4) உருத்திக் சிறுபாடல்களும் விருப்ப வினாக்களும் இலகப்பிணை செய்தல்களும்
  - (5) உருத்தியின் ஒவ்வொரு உட்பகுதியும் ஆதிக்கிக்கும் செய்தல்களும். (.....)
- நிறுவனங்களின் உட்கட்டி - வெளிப்படுத்த செய்குறை பிரதிபலிக்கப்படுகிறது.
  - (1) நிதிப்பு செய்குறை அடங்கலாகும்
  - (2) உருத்திக் செய்குறை அடங்கலாகும்
  - (3) வெள்ளைய செய்குறை செய்குறை அடங்கலாகும்
  - (4) சந்தர்ப்பத்தின் செய்குறை அடங்கலாகும்
  - (5) தகவல் முகவரத்தின் செய்குறை அடங்கலாகும். (.....)
- வணிகவெளியின் பண்புணர் விவையாற்று.
  - (1) துடிக்கை (2) முகவரத்தின் (3) விருப்பங்கள்
  - (4) நினைவு அடங்கல்கள் (5) உட்கவையாளர்கள் (.....)
- சமூக நலப்பிரிவு சேவைகளில் சிறப்பிவதன் மூலம், வணிகங்கள் சமூகப் பொறுப்புக்களை நிறைவேற்றுவது.
  - (1) அடிக்கடிக்கல்களாகும் (2) சமூகத்துக்கள்களாகும்
  - (3) நலநிகள்களாகும் (4) விருக்கியாளருக்கள்களாகும்
  - (5) உட்கவையாளருக்கள்களாகும். (.....)

7. சிறப்புச் சதுரத்தில் பொருட்களைக் கொள்வனவு செய்கிறபோது முன்பு  
 (1) ஊழியர்களின் தேர்வு அவதானத்தரம் பெற்றுக்கொள்ள முடியும்.  
 (2) எந்தவொரு வேலையையும் பெற்றுக்கொள்ள முடியும்.  
 (3) பொருட்களைக் கட்டிக்கொடுக்க வேண்டிய செயல் முடியும்.  
 (4) ஏதாவது உற்பத்திப்பொருட்களைக் கிழித்து கொண்டு வெறிகொள்ளமுடியும்.  
 (5) பொருட்களைக் கிடைசிய பெறவே முடியும். (.....)

8. பின்வரும் கூட்டணைப்பானது எந்த முகாமைத்துவம் தொடர்பான 4R அணைக்கருவைப் பற்றியது தொடர்பான அடகுணைக்கணைப்பு எடுத்துக்காட்டுகிறது.

எண்ணிக்கை	உதாரணங்கள்
(i) மின்வழி	A - அச்சிடுவதற்கும் பதிவைக் கருவங்களை அணைத்த நிலையில் காசித்தல்.
(ii) மின் பதிவு	B - சிறுதிரிப்புகளை அழுத்துவதற்கு அழிவுக் காரணிகளைப் பயன்படுத்துதல்.
(iii) பாணைகளைப் குறைத்தல்	C - பாணைகளில் இருந்து அகற்றப்பட்ட எந்தவொருவையோ பாணைகளைப் பயன்படுத்தி ஒலிப்பீட பதக்கங்களைத் தயாரித்தல்.
(iv) மின்மயமாக்கல்	D - மரணம் மறும் கம்பளிகளில் அழிவுகளைப் பயன்படுத்தி வேலைப் பாணை தயாரித்தல்.

மேலே தரப்பட்டுள்ள எண்ணக்கருவியின் ஒழுங்குகளைக் கண்டறிய உதாரணங்கள் சரியாக எடுத்துக்காட்டப்பட்டுள்ளன தெரியுமா?

- (1) A, D, B, C (2) B, C, A, D (3) B, D, C, A (4) D, A, C, B (5) D, C, A, B (.....)

9. பின்வரும் கூட்டணைப்பானது எந்த முகாமைத்துவம் அற்ற அணைத்து கொள்வதற்கான உட்கருக்கணைப்பு எடுத்துக்காட்டுகிறது.

மேற்கூறுகள்	நடவடிக்கைகள்
(i) விநியோக அபிவிருத்தித் திட்டம்	A - திட்டமிடல்பற்றியும் இலட்சியமான உட்கருக்க தொடர்பான அறிவித்தல்.
(ii) காலப் பாணையில் அறிவிப்பு	B - பொருட்களின் தரத்தினை விநியோக செய்வதில்.
(iii) முன்பு திட்டமிடல் அறிவிப்பு	C - கம்பளதி காலகால அபிவிருத்தி.
(iv) ஊழியர்களைத் திணைக்கொள்வதில்	D - விநியோக அபிவிருத்தி அபிவிருத்தி.
(v) ஊழியர் நலவழிமுறைகளை அறிவித்தல்.	E - கூடுதல் முன்பு காலகாலத் திட்டமிடல்.

மேலே தரப்பட்டுள்ள மேற்கூறுகளின் ஒழுங்குகளைக் கண்டறிய அற்ற அணைத்து பொருட்கருவியை உட்கருக்கணைப்பு சரியாக எடுத்துக்காட்டப்பட்டுள்ளன தெரியுமா?

- (1) A, D, E, C, B (2) B, E, C, A, D (3) B, C, D, E, A (4) D, B, A, E, C (5) D, E, B, A, C (.....)

10. திறமையான நிர்வாகம் தொடர்பான விநியோக அபிவிருத்தி அபிவிருத்திப் பற்றிய மேலதிகமான செய்திகளைக் கொடுக்கிறது. சரியான அணைப்புகளைத் தேர்வு செய்து கொள்ளுங்கள்.  
 (1) இலாபத்தைக் கருவியாகக் கொடுக்கிறது. (2) மரணம் அபிவிருத்தி அபிவிருத்தி.  
 (3) எந்தவொரு கருவியாகக் கொடுக்கிறது. (4) மரணம் ஒதுக்கீடுகளைக் கருவியாகக் கொடுக்கிறது.  
 (5) மரணம் அபிவிருத்தி அபிவிருத்தி. (.....)

11. பத்தாண்டுகள் கட்டிய 24 ஆம் பிளாக் அணைப்பு.  
 (1) அணைப்பின் பின்வரும் ஒதுக்கீடுகளைக் கட்டி கொடுக்கப்படுகிறது வேண்டும்.  
 (2) வேலின் மரணம் முன்பு 5% வட்டிக்கு வட்டிக்கு ஒரு பின்வரும் கட்டி கொடுக்கப்படுகிறது.  
 (3) பின்வரும் அபிவிருத்தி அபிவிருத்தி அணைப்பு அபிவிருத்தி வேண்டும்.  
 (4) பின்வரும் ஒதுக்கீடு விநியோக அபிவிருத்தி இலாபத்தைக் கொள்ள முடியும்.  
 (5) பின்வரும் முன்பு கொடுக்க மரணம் விநியோக அபிவிருத்தி அணைப்பு இலாபத்தைக் கொள்ள முடியும் வேண்டும். (.....)

12. எந்தவொரு பத்தாண்டுகளில் ஒதுக்கீடு செய்து முடிந்த பத்தாண்டுகள் :

எண்களில் உரிய	அணைப்புகளை முன்பு கட்டி கொடுக்கப்படுகிறது முடிந்த	பத்தாண்டுகளில் முடிந்த
(1) உரித்தான பத்தாண்டுகள்	உரித்தான பத்தாண்டுகள்	உரித்தான பத்தாண்டுகள்
(2) உரித்தான பத்தாண்டுகள்	உரித்தான பத்தாண்டுகள்	உரித்தான பத்தாண்டுகள்
(3) உரித்தான பத்தாண்டுகள்	உரித்தான பத்தாண்டுகள்	உரித்தான பத்தாண்டுகள்
(4) உரித்தான பத்தாண்டுகள்	உரித்தான பத்தாண்டுகள்	உரித்தான பத்தாண்டுகள்
(5) உரித்தான பத்தாண்டுகள்	உரித்தான பத்தாண்டுகள்	உரித்தான பத்தாண்டுகள்

13. முயற்சிபாண்டையாளர்கள் எப்பொழுதும்,  
 (1) நிதிசார் அடிப்படைகளை கட்டுவது எதிர்பார்ப்பர்.  
 (2) உடர்வளை சமூக அத்தனிவது கதிப்பார்ப்பர்.  
 (3) பூதீப வணிக முயற்சிகளில் ஊழல்களை முதுகிடு செய்வர்.  
 (4) தர்பிபாது நடாத்தல்களும் வணிகத்தை அணவாரே கெண்டி நடாத்தலர்.  
 (5) சமூக திபாண்டையாளர் எடுப்பதற்கு முன்னவையாளர்களுக்கு இடவளம்பர்.

(.....)

14. திணைக்களம் கெடுக்கல் வள்கல் இடம்பெறுவது,  
 (1) திணைக்களத்தில் பங்குபற்றல் இன்றிப்பதும்.  
 (2) நிதிசார் பங்குபற்றல் இன்றிப்பதும்.  
 (3) திணைக்களத்தில் உடர்வளைக்கல் பங்குபற்றல் இன்றிப்பதும்.  
 (4) ஊழல்களில் பங்குபற்றல் இன்றிப்பதும்.  
 (5) இணைக்களத்தில் பங்குபற்றல் இன்றிப்பதும்.

(.....)

15. தர்பிபாது நடாத்தல்கள்,  
 (1) செயல்படுத்தல் சமூகவாது.  
 (2) இடம்பிடுகல் திணைக்களத்தில் அணவாரவாது.  
 (3) திணைக்களத்தில் பங்குபற்றல் சமூகவாது.  
 (4) குறித்த ஓர் இடத்தில் கட்டுப்படுத்தல்கள் வாது.  
 (5) சமூகவாது மீத பங்குபற்றல் செயல்பாது கெண்டிப்பாது.

(.....)

16. ஊழியர் வள்கல்களில் பங்குபற்றல் சமூகவாது  
 A - பங்குபற்றல்  
 B - பங்கு உடர்வளைக்கல்  
 C - கெண்டிப்பாது  
 D - வள்கல் வள்கல்  
 E - சமூகவாது வள்கல்  
 F - பங்குபற்றல்  
 G - உடர்வளைக்கல் கெண்டிப்பாது  
 H - கெண்டிப்பாது வள்கல்  
 I - பங்கு (allowances)
- கெண்டி தர்பிபாது நடாத்தல்கள் நிதிசார்ந்த வள்கல்களில் பங்குபற்றல் உடர்வளைக்கல் செயல்பாது வள்கல்  
 (1) A, C, E, F, G (2) B, D, E, G, I (3) B, E, G, H, I (4) D, E, F, G, H (5) D, E, G, H, I (.....)

17. திணைக்களம் தர்பிபாது நடாத்தல்கள் கெண்டிப்பாது சமூகவாது வள்கல் வள்கல் வள்கல்

செய்திகள்	தொடர்புடைய முறைகள்
(i) பரீட்சைக்கல் சித்திபாது நடாத்தல்களில் பங்குபற்றல் வள்கல் வள்கல் வள்கல்	A - வள்கல்
(ii) திணைக்களம் உடர்வளைக்கல் சித்திபாது வள்கல் வள்கல் வள்கல் வள்கல் வள்கல் வள்கல்	H - திணைக்களத்தில் வள்கல்
(iii) ஊழியர் திணைக்களத்தில் அத்தனி வள்கல் வள்கல் வள்கல்	C - அத்தனி வள்கல் வள்கல்
(iv) திணைக்களத்தில் வள்கல் வள்கல் வள்கல் வள்கல் வள்கல் வள்கல் வள்கல்	D - வள்கல்
(v) நடாத்தல் கெண்டிப்பாது திணைக்களம் பங்குபற்றல் வள்கல் வள்கல் வள்கல்	E - கெண்டிப்பாது வள்கல்

கெண்டி தர்பிபாது நடாத்தல்களில் பங்குபற்றல் வள்கல் வள்கல் வள்கல் வள்கல் வள்கல் வள்கல் வள்கல்  
 முறைகளை சித்திபாது வள்கல் வள்கல் வள்கல் வள்கல் வள்கல் வள்கல்  
 (1) B, C, A, E, D (2) B, C, E, D, A (3) C, B, D, A, E (4) C, E, A, B, D (5) E, B, C, A, D (.....)

18. திணைக்களம் வள்கல் வள்கல் முறைகளை வள்கல் வள்கல் வள்கல் வள்கல் வள்கல்  
 A - கெண்டிப்பாது நடாத்தல்கள்  
 B - கெண்டிப்பாது கெண்டிப்பாது  
 C - வள்கல் வள்கல் வள்கல் வள்கல் வள்கல் வள்கல்  
 D - வள்கல் வள்கல் வள்கல்  
 E - கெண்டிப்பாது வள்கல் வள்கல் வள்கல் வள்கல்  
 F - வள்கல் உடர்வளைக்கல் கெண்டிப்பாது  
 G - கெண்டிப்பாது பங்குபற்றல்  
 H - வள்கல் வள்கல் வள்கல் உடர்வளைக்கல் கெண்டிப்பாது  
 I - வள்கல் வள்கல் வள்கல் வள்கல் வள்கல் வள்கல்  
 J - வள்கல் வள்கல் வள்கல் வள்கல் வள்கல் வள்கல்
- கெண்டி தர்பிபாது நடாத்தல்கள் வள்கல் வள்கல் வள்கல் வள்கல் வள்கல் வள்கல் வள்கல்  
 (1) A, B, C, D, I (2) B, C, H, I, J (3) B, E, F, G, H (4) D, E, F, G, J (5) F, G, H, I, J (.....)

19. பின்வரும் அட்டவணைப்படி உற்பத்திப்பொருட்களையும் சில விநியோக வழிமுறைகளையும் எடுத்துக்காட்டுகிறது.

உற்பத்திப்பொருட்கள்	விநியோக வழிமுறை
(i) முன்பிலைய அப்பாடுகள்	A - உற்பத்தியாளர் → சிலையை விநியோகி → முடிவேல்
(ii) இறக்குமதி செய்யப்பட்ட மாவை	B - உற்பத்தியாளர் → மெத்த விநியோகி → சிலையை விநியோகி → முடிவேல்
(iii) திரைகள் தேதி	C - உற்பத்தியாளர் → முடிவேல்
(iv) சிறுதானியத்தை விநியோகிக்கும் மூலங்கள்	D - உற்பத்தியாளர் → முடிவேல் → மெத்த விநியோகி → சிலையை விநியோகி → முடிவேல்

மேலே தரப்பட்ட உற்பத்திப்பொருட்களின் ஒழுங்கமைக்காத தரணமாக அலுவலர் விநியோக வழிமுறைகளை சரியாக எடுத்துக்காட்டுகிற தேர்வு யார்?

- (1) A, C, B, D    (2) A, D, C, B    (3) B, C, A, D    (4) B, D, C, A    (5) C, B, D, A    (.....)

20. மானிட நிர்வாகத்தின் முக்கியமான நுட்பங்களாகிய,

- (1) ஊழியர்களின் தேர்வைத் தொடர்பில் உடனடிமுடிவாய்வுநடவடிக்கை ஆகும்.
- (2) ஊழியர்களுக்கு விடுமுறையை நடைமுறைப்படுத்துதல் மற்றும் வழங்குதல்கள் ஆகும்.
- (3) ஊழியர் நிர்வாகத்தை மாத்திரம் பொறுத்தவரையிலான ஆகும்.
- (4) உடனடி முக்கியத்துவத்துக்கு மாத்திரம் முக்கியமானவர்கள் ஆகும்.
- (5) இடைத்தர முக்கியத்துவத்துக்கு மாத்திரம் முக்கியமானவர்கள் ஆகும்.

(.....)

21. வணிகமொத்தம் தூண்டுதல்களை,

- (1) குறித்த இலக்குகளை நடைமுறை செய்யத்தக்க ஊழியர்களை மீது செயல்படுத்த வேண்டிய ஆற்றலை எடுத்துக்காட்டுகிறது.
- (2) வணிகமொத்தம் செயல்படுத்த வேண்டிய முக்கியமான ஆண் தரண விவகாரங்களையும் உடனடிமுடிவாய்வு நடவடிக்கைகளையும் எடுத்துக்காட்டுகிறது.
- (3) முக்கியமானவர்களுக்கு தேவையான ஊழியர்களுக்கு முடிந்திருக்காததற்கும் துணைகளை அளிக்கப்படுகிறது என்று கூறுகிறது.
- (4) தேவையானவர்களுக்கு இணங்கிவரும் தரணமும் விவகாரத்தையும் தரணமும் செயல்படுத்தும் வகையை எடுத்துக்காட்டுகிறது.
- (5) மிகச்சிறந்த நிர்வாகம் பொருத்தமான நிர்வாகியாகிய இணங்கும் ஆற்றலை எடுத்துக்காட்டுகிறது.

(.....)

22. வேலை வழங்கும் நிறுவனமானது உற்பத்தி நிர்வாகம்மற்றும் இயக்கு வேண்டியது,

- (1) ஊழியர் கியமத்தில் அடிப்படையிலாகும்.
- (2) முன்பிலையங்களின் கியமத்தில் அடிப்படையிலாகும்.
- (3) முக்கிய கியமத்தில் அடிப்படையிலாகும்.
- (4) தேவையானவர்களுக்கு தொடர்பில் அடிப்படையிலாகும்.
- (5) உற்பத்திப்பொருட்களின் அடித்தி அடிப்படையிலாகும்.

(.....)

23. கூற்று A : 'அங்கத்தினர்' என்று உற்பத்தியில் எளிதான குறையாகும் இல்லை என்று உற்பத்தியாளர் சொன்னதற்காக உற்பத்திப்பொருட்களைப் பரிசீலனை செய்யும் செயல்முறையாகும்.

கூற்று B : தரணத்தின்படிமுடிவாக உற்பத்தியில் எளிதான குறையாகும் ஏற்படையின்மை இவ்வாறு உற்பத்திப்பொருள் அல்லது உபநி தரத்தில் வேண்டியும்.

மேலே தரப்பட்டிருக்கின்ற இரண்டு கூற்றுகளில்,

- (1) A சரியானது என்பதன் B தவறானதாகும்.
- (2) A தவறானது என்பதன் B சரியானதாகும்.
- (3) A, B ஆகிய இரண்டு கூற்றுகளும் தவறானவையாகும்.
- (4) A, B ஆகிய இரண்டும் சரியானவை என்பதன் B யினால்தான் A விபரிக்கப்படுகின்றது.
- (5) A, B ஆகிய இரண்டு கூற்றுகளும் சரியானவை என்பதன் B யினால்தான் A விபரிக்கப்பட்டவில்லை. (.....)





39. (அ) நிறுவனமொன்றின் தொழில் செய்முறைகள் ..... மற்றும் ..... ஆகியவற்றின் மூலம் தீர்மானம் முடிபதி
- (ஆ) கார்ப்பரேட்டிவ் சாதாரண வேலை நேரத்திற்கு வரக்கூடியும் கொடுப்பவர்கள் எனவும் அதற்கு வேலாதிக்க வேலை நேரங்களுக்கு வரக்கூடியும் கொடுப்பவர்கள் எனவும் அமைக்கப்படும்.
40. (அ) வரவுகளாகவரும் கொடுப்பவர்களது காலம் பரிசீலனை ஆற்றல் ..... நு. வரவுகளாகவரும் கருத்துப்பின்னரதுள் நினைவான செய்துகொண்ட கொள்வனவு செய்தல் ..... நு. வரவுகளாகவரும் கருத்துப்பதி.
- (ஆ) கொடுப்பு பங்கும் பரிசீலனைகளின் முழுமையான துணை நிறுவனமாகக் காணப்படும் வரவுகளாகவரும் பத்திரிகை காலம் முடிவான (தனிபார்) நிறுவனமானது சந்தை ..... மற்றும் ..... நினைவானவற்றி செய்துபடுகின்றது.

● 41 தொடக்கம் 50 வரையான வினாக்களுக்குப் பொருத்தமான விடை எழுதுக.

41. வணிகங்களுக்கு அளவளாத்தல் பற்றிய வினா கீழ்க் ஆய்வில் கவனிக்கப்படும் வணிகமொன்றைக் குறிப்பிட்டு அதன் நன்மைகளைக் குறிப்பிடுக.

- (1) .....
- (2) .....
- (3) .....
- (4) .....

42. உடனடியாகவே அமைப்புகளில் கீழ்க் கொடுப்பும் வணிகங்களில் பண்புகள் நடைபிணை எழுதுக.

- (1) .....
- (2) .....
- (3) .....
- (4) .....

43. வணிகமொன்றைக்கூற்ற வேலைகளின் பற்றிய வினாக்கள் நடைபிணைப் பெறுக.

- (1) .....
- (2) .....
- (3) .....
- (4) .....

44. உடனடியான அமைப்புகளில் பங்குபற்றித்தரும்படி மற்றும் பங்குபற்றித்தரும்படி வரவு காலம் குறிப்பிடுக.

பங்குபற்றித்தரும்படி	பங்குபற்றித்தரும்படி
(1) .....	(1) .....
(2) .....	(2) .....

45. வேலை வணிகங்களில் கீழ்க் குறிப்பிட்டு விடும் மற்றும் நிகழும் வரவு வணிகங்களின் வேலைகளில் பங்குபற்றித்தரும்படி வினாக்களைக் குறிப்பிடுக.

- (1) .....
- (2) .....
- (3) .....
- (4) .....

46. வணிகமொன்று பயன்படுத்தக்கூடிய வளிர் வளையலாட்புகளின் வகைகள் நான்கினால் பெயரிடுக.

- (1) .....
- (2) .....
- (3) .....
- (4) .....

47. பின்வரும் ஒவ்வொரு கூற்றையும் அடிப்படையாகக் கொண்டு வளிர்வதின் மீது அக்கூறையடைய தரப்பினரை குறிப்பிடுக.

	கூற்று	அக்கூறையடைய தரப்பினர்
1	முதலீட்டின் மீதான தீர்மானமொன்று கட்டுதல் காலத்தைக் காட்டிலும் உயர்வடைந்துள்ளது.	1 .....
2	ஏனைய திறமையின்கூறல்கள் ஒப்பீடுமீறாமல், குறித்த திறமைத்தன்மை கொண்டிருப்பதும் பொருட்களக்கூறல்கள் அதிக பெறுமதி கிடைக்கும்.	2 .....
3	பொருட்களக்கூறல்கள விலையிடல் மற்றும் சந்தைப்படுத்தல் கருவிகள் தொடர்பில் அதிக வளையல் செலவுத்தன்மை முக்கியமானதும்.	3 .....
4	இத்திறமையொன்று கார்ப்புரி தொடர்பில் பழுதாடுவை உறுதி செய்துள்ளது.	4 .....

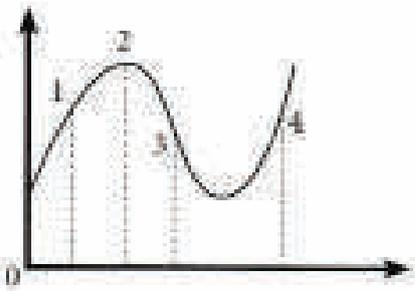
48. மறுமீள் கட்டுப்பாட்டு விளைவுத்தன்மை ஒப்பீடுமீறாமல் குறித்த கட்டுப்பாட்டு விளைவுத்தன்மை கொண்டிருப்ப அறுபுகள்களின் இயைபுகளையும் பிரதிகள்களின் இயைபுகளையும் எழுதுக.

அறுபுகள்களின்	பிரதிகள்களின்
(1) .....	(1) .....
(2) .....	(2) .....

49. இலத்திரனியல் சந்தைப்படுத்தலிணையாக வளிர்வதும் நுகர்வீனமும் கிடைக்கக்கூடிய வாய்ப்பு அக்கூறல்கள் ஒவ்வொன்று விதம் எழுதுக.

	வளிர்வதும்	நுகர்வீனமும்
வாய்ப்பு	.....	.....
அக்கூறல்கள்	.....	.....

50. பின்வரும் உருவத்தின்பொருள் அழகத்தை காட்டத்தின் குறிக்கப்படுகின்ற 1, 2, 3 மற்றும் 4 வற்றம் காட்டக்கணால் பெயரிடுக.



- (1) .....
- (2) .....
- (3) .....
- (4) .....

ශ්‍රී ලංකා විභාග දෙපාර්තමේන්තුව  
இலங்கைப் பரீட்சைத் திணைக்களம்

අ.පො.ස (උ.පෙළ) විභාගය / க.பொ.த. (உயர் தர)ப் பரீட்சை - 2021 (2022)

විෂය අංකය  
பாட இலக்கம்

32

විෂයය  
பாடம்

வணிகக் கல்வி

ලකුණු දීමේ පටිපාටිය / புள்ளி வழங்கும் திட்டம்  
I பகுதி / பத்திரம் I

ප්‍රශ්න අංකය வினா இல.	පිළිතුරු අංකය விடை இல.	ප්‍රශ්න අංකය வினா இல.	පිළිතුරු අංකය விடை இல.	ප්‍රශ්න අංකය வினா இல.	පිළිතුරු අංකය விடை இல.
01.	.....3.....	11.	.....2.....	21.	.....2.....
02.	.....2.....	12.	.....4.....	22.	.....4.....
03.	.....5.....	13.	.....3.....	23.	.....3.....
04.	.....2.....	14.	.....5.....	24.	.....1.....
05.	.....1.....	15.	.....1.....	25.	.....4.....
06.	.....2.....	16.	.....2.....	26.	.....3.....
07.	.....4.....	17.	.....4.....	27.	.....3.....
08.	.....5.....	18.	.....3.....	28.	.....5.....
09.	.....5.....	19.	.....4.....	29.	.....2.....
10.	.....2.....	20.	.....1.....	30.	.....3.....

❖ විශේෂ උපදෙස් / விசேட அறிவுறுத்தல் :

එක් පිළිතුරකට / ஒரு சரியான விடைக்கு 02 ලකුණු බැගින් / புள்ளி வீதம்

මුළු ලකුණු / மொத்தப் புள்ளிகள் 2 x 30 = 60

31. அ. கட்டிலனாகும் / தொட்டுணரக்கடிய  
கட்டிலனாகாத / தொட்டுணர முடியாத
- ஆ.இலத்திரனியல் வணிகம்  
இலத்திரனியல் வர்த்தகம் / வியாபாரம்
32. அ. சந்தைத் துண்டமாக்கல்  
சந்தை இடநிலைப்படுத்தல்
- ஆ.தனிப்பட்ட  
உற்பத்தியாளர்
33. அ. முதலாம் நிலை  
இரண்டாம் நிலை
- ஆ.உரிமை மூலதனம்  
கடன் மூலதனம்
34. 1. பரிமாற்று ஊடகம்  
2. பெறுமானத் திரட்டு  
3. பிற்போடப்பட்ட கொடுப்பனவு  
4. பெறுமான அளவீடு
35. அ. சில்லறை  
பௌதீக ரீதியான
- ஆ.வணிகத்தில் இருந்து  
அரசுக்கு
36. அ. கடன், வைப்பு (இடம் மாறி வரலாம்)
- ஆ.உயர்மட்ட, நடுத்தர மட்ட
37. அ. இரு தரப்பு  
பல் தரப்பு
- ஆ.14001  
உணவு

38. அ. உயிர்ப் பாகம் (Live ware)

நிலைப் பொருள் (Firm ware)

ஆ.உழியரினால் / தொழில் பெறுனரால்

நிறுவனத்தினால் / தொழில் தருனரால்

39. அ. உள்வாரி, வெளிவாரி (மாறி வரலாம்)

ஆ.சம்பளம்

மேலதிக நேரக் கொடுப்பனவு

40. அ. செயற்பாட்டு

முதலீட்டு

ஆ.இடை நடுவர்

தீர்ப்பனவு

41. 1. வணிகத்தை புதிவு செய்வதற்கு

2. வணிகத்தை தொடர்ந்து கொண்டு நடாத்துவதற்கான சட்ட ரீதியானதும் முறையானதுமான உதவிகளை வழங்கல்.

3. வணிகம் பற்றிய அறிவை அதிகரிக்க.

4. அரசு மற்றும் பொது மக்களின் அங்கீகாரத்தைப் பெற

5. புதிய சந்தை வாய்ப்புகளை இனங்காண உதவுதல்.

6. புதிய வணிக வாய்ப்புகளை இனங்காண உதவுதல்.

42. 1. உள்ளூராட்சி மன்றம், நகர சபை, பிரதேச சபை என்பவற்றின் கீழ் நடாத்திச் செல்லப்படும்.

2. உரிமையானது அந்தந்த உள்ளூராட்சி நிறுவனங்களுக்கு உரித்துடையதாக இருத்தல்.

3. தேவையான நிதி உள்ளூராட்சி நிறுவனங்களினால் அல்லது மத்திய அரசினால் வழங்கப்படும்.

4. நிர்வாகமானது உள்ளூராட்சி நிறுவனங்களினால் மேற்கொள்ளப்படும்.

43. 1. நிலம்

2. உழைப்பு

3. மூலதனம்

4. முயற்சியாண்மை

5. தகவல்

6. அறிவு

7. காலம்

1. பௌதீக வளம்

2. மனித வளம்

3. நிதி வளம்

4. முயற்சியாண்மை

44.	பட்டியற்படுத்தப்பட்டது	பட்டியப்படுத்தப்படாதது
	1. வரையறுத்த பொதுக் கம்பனி PLC 2. வரையறுத்த அரசு கம்பனி PLC	1. வரையறுக்கப்பட்ட தனியார் கம்பனி 2. வரையறுக்கப்பட்ட அரசு பட்டியல் படுத்தப்படாத கம்பனி 3. வரையறுக்கப்பட்ட பட்டியற்படுத்தப்படாத கம்பனி

- 45.
- முதலிடப்பட்ட மூலதனத்தின் அளவு
  - ஈடுபடுத்திய ஊழியர்களின் எண்ணிக்கை
  - பயன்படுத்திய வலுவின் அளவு
  - வருடாந்த புரள்வு
  - வணிக ஒழுங்கமைப்பு முறை
  - பயன்படுத்துகின்ற தொழில்நுட்பம்
  - சந்தையின் தன்மை

- 46.
- உள்ளூர் பிரதேச (இடத்தூரிப் பிரதேச) வலையமைப்பு - LAN - Local Area Network
  - தனிப்பட்ட பிரதேச வலையமைப்பு - PAN - Personal Area Network
  - விரிந்த பிரதேச வலையமைப்பு - WAN - Wide Area Network
  - பெருநகரப் பிரதேச வலையமைப்பு - MAN - Metropolitan Area Network
  - கம்பியல்லா உள்ளூர் பிரதேச (கம்பியல்லா இடத்தூரிப் பிரதேச) வலையமைப்பு - WLAN - Wireless Local Area Network
  - மெய்நிகர் தனிப்பட்ட வலையமைப்பு - VPN - Virtual Private Network

- 47.
- உரிமையாளர் / முதலீட்டாளர்
  - வாடிக்கையாளர் / நுகர்வோர்
  - முகாமையாளர்
  - ஊழியர்

48.

அலுகை	பிரதிகூலம்
1. தீர்மானம் எடுத்தல் இலகு. 2. மேற்பார்வை இலகு 3. கிரயம் குறைவடையும் 4. தொடர்பாடல் இலகு 5. இணைப்பாக்கம் இலகு	1. ஊழியர் மேம்படுத்தலுக்கான சந்தர்ப்பம் குறைவு. 2. அதிக சுயாட்சி காரணமாக ஒழுக்கம் மோசமடைதல். 3. ஊழியர் செயற்பாட்டை மதிப்பிடல் கடினம் 4. வினைத்திறனற்ற வளப்பயன்பாடு 5. மேற்பார்வையாளர்களுக்கு மேற்பார்வை செய்வது இலகு.

49.

	வணிகருக்கு	நுகர்வோருக்கு
வாய்ப்பு	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. புகோள ரீதியான சந்தை விரிவடைதல்.</li> <li>2. இடை நடுவர் இன்மையால் கிரயம் குறைவு</li> <li>3. சந்தை தகவல்களை இலகுவாக பெற முடிதல்.</li> <li>4. விற்பனை அதிகரித்தல்.</li> <li>5. விற்பனை மேம்படுத்தல் இலகுவாகும்.</li> <li>6. 24 மணி நேரமும் கொடுக்கல் வாங்கல் செய்யலாம்.</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. 24 மணி நேரமும் கொடுக்கல் வாங்கல் இடம் பெறும்.</li> <li>2. இலகுவாகவும் விரைவாகவும் கட்டளை இடலாம்.</li> <li>3. அதிக தெரிவு காணப்படல்.</li> <li>4. ஒப்பீட்டு அளவில் விலை குறைவு</li> </ol>
அச்சுறுத்தல்	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. அதிகமான போட்டி</li> <li>2. வலையமைப்பு வசதிகள் எல்லா இடத்திலும் கிடைக்கப் பெறாமை.</li> <li>3. எதிர்மறையான எண்ணம்</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. மோசடியும், ஏமாற்றுதலும் இடம்பெறல்</li> <li>2. பாதுகாப்பு தொடர்பான பிரச்சினை காணப்படல்.</li> <li>3. கொடுப்பனவில் சிக்கல்கள் ஏற்படல்.</li> <li>4. அநாவசிய தகவல்களால் தவறாக வழி நடத்தப்படல்.</li> </ol>

50. 1. வளர்ச்சிக் கட்டம்  
 2. முதிர்ச்சிக் கட்டம்  
 3. வீழ்ச்சிக் கட்டம்  
 4. மீள் வளர்ச்சிக் கட்டம்



- (ii) (அ) சர்வீஸின் தனது வணிகத்தினை 'சிபான செக்ஸர்ஸஸ்' எனும் பெயரில் பதிக செய்வதற்கு வண்ணமின்றாமெனின் அது பின்பற்ற வேண்டிய நடவடிக்கைகளை விபரிக்குக. (02 புள்ளிகள்)
- (ஆ) சர்வீஸின் வணிகத்திற்கும் பயன்படுத்தக்கூடிய உடனடி மற்றும் வெளிநாடு நிதி முயற்சிகள் ஒவ்வொன்றினதும் குறிப்பிடுவதும் அவற்றில் காணப்படும் அணுகல்களை ஒவ்வொன்றினதும் குறிப்பிடுக. (02 புள்ளிகள்)
- (iii) (அ) சர்வீஸின் வணிகத்தில் காணக்கூடிய வரையறைகள் நூல்களைக் குறிப்பிடுக. (02 புள்ளிகள்)
- (ஆ) சர்வீஸ் தனது தயாரிப்புக்களை விநியமன செய்வதற்கான விநியமன நிலையும் ஒன்றைத் தொடக்கவதற்கு வண்ணமின்றாமெனின் அது காணக்கூடிய வணிக இணைப்பு வளங்களை உபயோகிப்பதற்கு வாய்ப்பைப் பெரிட்டு, கருக்கமாக விளக்குக. (02 புள்ளிகள்)
- (iv) சர்வீஸ் தனது வணிகத்தைப் பங்குதலையும் வணிகமாக மாற்றுவதற்குரிய அங்கீகரிக்கக்கூடிய அணுகல்களை நூல்களைக் குறிப்பிடுக. (04 புள்ளிகள்)
- (v) (அ) பங்குதலையும் ஏனென்துடன் ஒப்பிடுகியோறு வரையறுத்த தனியார் கம்பனியாக வணிகமொன்று பதிக செய்ப்பாடுவதனால் பெற்றுக்கொள்ளக்கூடிய அணுகல்களை நூல்களைக் குறிப்பிடுக. (02 புள்ளிகள்)
- (ஆ) அது உடனிடத்தபவமென்றின் குணங்களை நூல்களைக் குறிப்பிடுக. (மொத்தம் 20 புள்ளிகள்)

3.

- (i) (அ) இலங்கையின் சீர்தர மற்றும் நடுத்தர வணிகங்களில் பெயர்ப்புறமாக அளவளவுத்தின் மூலம் வரம்படதீர நிதி சார அங்கீகரிப்புகளை நூல்களைக் குறிப்பிடுக. (02 புள்ளிகள்)
- (ஆ) மூலமாக முயற்சிக்க வாய்ப்புகளில் தொழிற்பாடுகளை நூல்களைக் குறிப்பிடுக. (02 புள்ளிகள்)
- (ii) (அ) இலங்கை மத்திய வங்கியானது உடனடி நானையத்தில் பெறுமதிப்பினை நிலையாகப் பெறுவதற்குரிய வணிகங்களுக்குக் கிடைக்கும் அணுகல்களை நூல்களைக் குறிப்பிடுக. (02 புள்ளிகள்)
- (ஆ) மூலமாக சந்தையில் முதலீடுகள் விநியமனத்திற்கான வாய்ப்புகளை இலண்டனைச் சார்ந்ததாக விபரிக்குக. (02 புள்ளிகள்)
- (iii) (அ) குத்தகைக் கம்பனிகளின் மேலாண்மையாக வணிகப் பகுதி பெற்றுக்கொள்ளக்கூடிய அணுகல்களை நூல்களைக் குறிப்பிடுக. (02 புள்ளிகள்)
- (ஆ) தன்னியக்க வங்கிப் மேலாண்மையாக வாய்ப்புகளையளவுக்குக் கிடைக்கும் அணுகல்களை இலண்டனையும் பிரதிகள்களைக் இலண்டனையும் குறிப்பிடுக. (02 புள்ளிகள்)
- (iv) (அ) சீர்தரின் அமைப்புகள் நிங்கள் ரூ. 30 (00) ல் கார்போரைட் மூலமாக வெகுப்பையை செய்கிறாணாயின்,
  - (1) உடனடித் பங்குதலையும் உடனடிப்படுத்திக் கொள்ளும் விதத்தில் அதுகளைக் குறிக்கும் மேலும் முன்னினை எடுத்தக்கூடியது. (01 புள்ளி)
  - (2) கார்போரைட் ஒன்று மாற்றியபாடு சந்தர்ப்பங்கள் இலண்டனைக் குறிப்பிடுக. (01 புள்ளி)
- (ஆ) (i) பிரதிகளில் பெயர்ப்புற கார்போரைட் ஒன்றின் வரம்புமுற்றுகள் கார்போரைட் ஒன்றினதும் குறிப்பிடுக. (01 புள்ளி)
- (2) அத்தகைய கார்போரைட்மொன்று எழுவான வங்கிக் கணக்குமென்றினதும் மேலும் நூல்களை குறித்த திணைக்கரு முன்னி வங்கியில் காணக்கூடிய முடிபாடு உடனடி விடைகளை காணத்தினைக் குறிப்பிடுக. (01 புள்ளி)
- (v) இலங்கைமதி நினைவைய அறிவிப்பதற்குரிய உடனடி வணிகங்களுக்குக் கிடைக்கக்கூடிய அணுகல்களை இலண்டனையும் பிரதிகள்களைக் இலண்டனையும் கருக்கமாக விபரிக்குக. (04 புள்ளிகள்)
- (மொத்தம் 20 புள்ளிகள்)

4.

- (i) (அ) (அ) கார்போரைட் அமைப்புகளில் சம்பளத்தை நிர்வாகிப்பதன் மூலம் ஊழியர்களுக்குக் கிடைக்கக்கூடிய அணுகல்களை இலண்டனை வரையறுக. (02 புள்ளிகள்)
- (ஆ) நானையக் கருத்தில் மூலம் முற்றமதிப்பளவுக்குக் கிடைக்கக்கூடிய அணுகல்களை இலண்டனை விபரிக்குக. (02 புள்ளிகள்)
- (ii) (அ) ஒரு அமைப்புகள் மூலம் அமைக்கும் இலாபினை விநியமனம் இலண்டனை வரையறுக. (02 புள்ளிகள்)
- (ஆ) வணிகமொன்று நானையத்தின் (Digital Currency) அணுகல்களை இலண்டனையும் பிரதிகள்களைக் இலண்டனையும் குறிப்பிடுக. (02 புள்ளிகள்)
- (iii) (அ) இலண்டனியல் விநியமனத்தின் மூலம் வெளிநாடுகளை விநியமன செய்ப்பொன்று மேலும் வேண்டிய நடவடிக்கைகளைக் கருக்கமாக விபரிக்குக. (02 புள்ளிகள்)
- (ஆ) சீர்தரின் விநியமனத்தின் புதிய தொழில்நுட்பத்தைப் பயன்படுத்தக்கூடிய வரம்புகள் இலண்டனைக் குறிப்பிட்டு, அனை ஒவ்வொன்றிற்குக் உதாரணம் தருக. (02 புள்ளிகள்)
- (iv) (அ) தலைக் தொழிலாளிகள் மூலமாகவோ ஒன்று தனது வரம்புமுற்றுகளை உடனிடக்கூடிய நடவடிக்கைகளைக் கிடைக்கக்கூடிய அணுகல்களை இலண்டனைக் குறிப்பிடுக. (02 புள்ளிகள்)
- (ஆ) சீர்தரின் நானைய நிதித்தின் (IMF) பிரதான மேலாண்மை நூல்களைக் குறிப்பிடுக. (02 புள்ளிகள்)
- (v) இலங்கையின் வெளிநாடு விநியமனத்தினை மேம்படுத்துவதற்கான ஆபீஸ்களைக் கிடைக்கக்கூடிய உதாரணங்களுடன் விளக்குக. (04 புள்ளிகள்)
- (மொத்தம் 20 புள்ளிகள்)

**பகுதி II**

5. முகாமைத்துவம் என்பது 'மாநிலமடைந்து செல்லும் துறவின் வழிவகையில் இலக்குகளையும் நோக்கங்களையும் அடைந்து கொள்வதற்காக வளையறுக்கப்பட்ட வளங்களை விளைத்திறனாகவும் பயனுறுதியாகவும் பயன்படுத்தி செயல்படும் நடவடிக்கை மேலாண்மை செயல்பாடு' என்பதாகும்.
- (i) (அ) மேற்கூறிய வளவகைகளைத்தேர் உடனடியாகவே முகாமைத்துவ வகைகளுக்கான நான்கிணைக் குறிப்பிடுக. (02 புள்ளிகள்)
- (ஆ) வகைப்பாட்டின் இடங்களை மறுபடி நோக்கவேண்டிய இடம், விளைவு மேலாண்மையை விளக்குக. (02 புள்ளிகள்)
- (ii) (அ) முன்புள்ள முகாமைப்பாளர்களுக்கு தெரிவிக்காத திறன்கள் ஏன் மிகவும் முக்கியமானவை என்பதன்வர கருக்கமான விளக்குக. (02 புள்ளிகள்)
- (ஆ) நீண்ட முகாமைப்பாளர்களுக்கு ஆதிக்கத்தைக் கொண்டிருக்கும் நிறுவனத்தின் முகாமைத்துவம் பெற்றுக்கொள்ளக்கூடிய அணுகல்களை நான்கிணைக் குறிப்பிடுக. (02 புள்ளிகள்)
- (iii) (அ) பயனுறுதிவாய்ந்த திட்டமிடலானது வகைப்பாட்டிற்கு முக்கியம் என்பதற்கானவற்றை ஆர்ப்பளி இரண்டிணை விளக்குக. (02 புள்ளிகள்)
- (ஆ) முகாமைப்பாளர் ஒருவர் வகுக்கலைப் பெற்றுக்கொள்ளக்கூடிய முகாமைப் நான்கிணைப் பெரிடுக. (02 புள்ளிகள்)
- (iv) தீர்மானம் வகைப் பெருமில் பின்பற்றும் தகவல்கள் வழங்கப்படுகின்றன:
- ஆக்க கடிம ஒப்பிடுகுள் தரவு - நாளாந்தம் 200 அலகுக்கள்
  - ஆக்க குறைந்த ஒப்பிடுகுள் தரவு - நாளாந்தம் 120 அலகுக்கள்
  - மறு கட்டணக் காலம் - குறைந்தது 10 நாட்கள் கடிமது 12 நாட்கள்
  - மறு கட்டணத் தொகை - 1600 அலகுக்கள்
- பின்வருவனவற்றைக் கணிப்பிடுக.
- (அ) மறு கட்டண மட்டம்
- (ஆ) ஆக்க குறைந்த இடமடி மட்டம்
- (இ) ஆக்க கடிம இடமடி மட்டம்
- (ஈ) தரவு இடமடி (04 புள்ளிகள்)
- (v) எந்தவாறும் காணப்படும் ஐந்து வகையான வகைப்பாட்டின் ஒன்றிணைக் கொள்வனவு செய்வதற்காக முகாமைப்பாளர் வகை வகையில் உடுகனது திறமையை எடுக்கும் செயல்பாடுகளை உதாரணங்களுடன் விளக்குக. (04 புள்ளிகள்)
- (மொத்தம் - 20 புள்ளிகள்)
6. (i) (அ) உருவாக்கத் துறை ஒன்றிணைத் தெரிவு செய்ப்பிடுகது கருத்திற்கொள்ள வேண்டிய நடவடிக்கை நான்கிணைக் குறிப்பிடுக. (02 புள்ளிகள்)
- (ஆ) செயல்பாடு உருவாக்கத் துறையின் வகை உருவாக்களை உருவாக்க (CAM) துறை பெரும்துறைகளை அமைவதற்கான காரணங்கள் நான்கிணைக் குறிப்பிடுக. (02 புள்ளிகள்)
- (ii) (அ) 'வளைய உருவாக்கத்திறன்' வளவகைகளைப்படுத்துவதுடன் அதனை விருத்திசெய்து கொள்வதற்காக நிறுவனமொன்று பயன்படுத்தக்கூடிய முறைகள் இரண்டிணைக் குறிப்பிடுக. (02 புள்ளிகள்)
- (ஆ) உருவாக்கத்திறன் ஒருவர் தெரிடுகளை உருவாக்க செய்ப்பிடுகது கருத்திற்கொள்ள வேண்டிய ஒழுக்கங்கள் இரண்டிணை விளக்குக. (02 புள்ளிகள்)
- (iii) (அ) பயனுறுதி வாய்ந்த தொடர்புகளின் மூலம் வகைமடி ஒன்று பெற்றுக்கொள்ளக்கூடிய அணுகல்களை நான்கிணைக் குறிப்பிடுக. (02 புள்ளிகள்)
- (ஆ) இலத்திரனியல் தொடர்புகளில் காணப்படும் வளவகைகளை நான்கிணை அழுதுக. (02 புள்ளிகள்)
- (iv) (அ) வகைமடிக்க வகைமடின் முகாமைத்துவ திறனை விளக்கத்திறனையை முகாமைப்பாளர் ஒருவர் முடிபிடுகவகையானதாக இரண்டிணைப்படுவது ஏன்? (01 புள்ளி)
- (ஆ) வகைமடிப்படுத்தலின் மூலம் நிறுவனம் பெற்றுக்கொள்ளக்கூடிய அணுகல்களை மூன்றிணையும் வழிபடுகளை பெற்றுக்கொள்ளக்கூடிய அணுகல்களை மூன்றிணையும் குறிப்பிடுக. (03 புள்ளிகள்)
- (v) பகை முடிபிடுகவகையானவர்கள் பெரும்துறும் ஒன்றுக்கு முக்கியமானவற்றை வழிவகைகள் இரண்டிணை உதாரணங்களுடன் விளக்குக. (04 புள்ளிகள்)
- (மொத்தம் - 20 புள்ளிகள்)

7. கல்விக்காய உற்பத்தி நிறுவனமொன்று தனது உற்பத்திகளை மேற்பட்ட நுகர்வோர் குழுக்களுக்கு அமைக்க வேண்டியான விவரங்கள் கீழ்க்கண்ட உற்பத்தி செய்தி விவரணை செய்கின்றது. புதிய உற்பத்தி ஒன்றினை அறிமுகப்படுத்துவதற்கு முன்னி இத்திறவளமொன்று சந்தை ஆய்வினை மேற்கொள்கிறது.
- (i) (அ) மேற்பட்ட நுகர்வோர் குழுக்களுக்கு அமைக்க இத்திறவளமொன்று தனது உற்பத்திப்பொருட்களை ஏன் உற்பத்தி செய்கின்றது என்பதனை விபரித்து. (02 புள்ளிகள்)
  - (ஆ) இத்திறவளமொன்று காரணங்களின்படி எவ்வகைகளுக்கானது அல்லது விற்றபின் எவ்வகைகளுக்கானது தடைமுறைப்படுத்துகின்றது என்பதைக் காரணங்களுடன் குறிப்பிடுக. (02 புள்ளிகள்)
  - (ii) (அ) இவ்வறுபத்திப்பொருட்களானது எவ்வகை நுகர்வோர் உற்பத்திப்பொருட்களாக அங்கும்? (01 புள்ளி)
  - (ஆ) புதிய உற்பத்திப்பொருட்களை அறிமுகப்படுத்துவதற்கு முன்னி சந்தை ஆய்வினை மேற்கொள்வதன் மூலம் நிறுவனமொன்று மேற்கொள்ளக்கூடிய அணுகல்களை முன்நினை விபரித்து. (02 புள்ளிகள்)
  - (iii) உற்பத்திப்பொருட்களொன்று அதன் உற்பத்திப்பொருள் காரணங்க ளட்டத்தின் முதிர்ச்சிக் கட்டத்தினை அடைந்த பின்பு அதனை நிபந்தனக் கொண்டிருக்காது விநியோகிக்கப்பட தந்திரமுடையவர்கள் நான்கினை கற்று. (04 புள்ளிகள்)
  - (iv) (அ) திறம் பாதிக்காத தளரிப்பதன் மூலம் அணிகமொன்று மேற்கொள்ளக்கூடிய அணுகல்களை நான்கினைக் குறிப்பிடுக. (02 புள்ளிகள்)
  - (ஆ) நுகர்வள முதிர்ச்சித் திறமைகளுக்கு உதவுவதற்கான நான்கு தருக. (02 புள்ளிகள்)
  - (v) (அ) 'செயற்பாட்டு விவரம்' என்றால் என்ன என்பதனைக் குறிப்பிட்டு அதன் காரணப்படி அணுகல்களை இரண்டினைத் தருக. (02 புள்ளிகள்)
  - (ஆ) 'எலக்ட்ரிகல்கள்'யினை அளவுக்குப் பணம் சந்தை' என்றால் என்ன என்பதனை விளக்குக. (02 புள்ளிகள்)
- (மொத்தம் 20 புள்ளிகள்)
8. (i) (அ) வேளி-வாரியாக அறிமுகமான ஆட்சேபப் பொருட்கள் தலைநிறுவனமொன்று மேற்கொள்ளக்கூடிய அணுகல்களை நான்கினைக் குறிப்பிடுக. (02 புள்ளிகள்)
- (ஆ) வேளி-வாரியாக பொருள் பரிசீலி-ன் கட்டாய ஏற்படுகையடி மேற்கொள்ளக் இரண்டினை விளக்குக. (02 புள்ளிகள்)
- (ii) (அ) செயற்பாட்டி எதிர்ப்பு நிறுவனமொன்றுக்கு முக்கியமானதாகும் எதிகள் இரண்டினை விபரித்து. (02 புள்ளிகள்)
- (ஆ) வேளி-வாரியாக மிகப் பொருத்தமான விவரணையுடைய ஒருவரைத் தெரிவிப்பதற்கு நிறுவனமொன்று பாதிப்பிடுகக்கூடிய நுகர்வளம் இரண்டினை உதரணங்களாக விளக்குக. (02 புள்ளிகள்)
- (iii) (அ) பணமுள்ளொடுக்க தலைநிறுவனம் ஒன்றின் செயற்பாட்டின் நான்கினைக் குறிப்பிடுக. (02 புள்ளிகள்)
- (ஆ) இணையத்தி-றா 78 தகவல்களைப் பரிசீலிக்க வேண்டியபடியே அணிகமொன்றுக்குக் கிடைக்கக்கூடிய அணுகல்களை இரண்டினையும் பிரதிகளாக விளக்குக. (02 புள்ளிகள்)
- (iv) (அ) எலக்ட்ரிக் திட்டம் ஒன்றின் முக்கியத்துவம் பிரதிபலிப்பதற்கான காரணங்களை இரண்டினைக் குறிப்பிடுக. (01 புள்ளி)
- (ஆ) எலக்ட்ரிக் திட்டமொன்றினைத் தளரிக்க வேண்டிய சந்தர்ப்பங்கள் முன்நினைக் கருக்கமாக விளக்குக. (03 புள்ளிகள்)
- (v) உற்பத்தி ஒன்றின் மொத்த உற்பத்திக் கோயம் ரூ. 25 மில்லியனாக இருக்கும்படியான அதன் நிலையான விற்பம் ரூ. 15 மில்லியன் ஆகும். எலக்ட்ரிக் மொத்த விற்பனை ரூ. 20 மில்லியன் ஆகும். சந்திரமாலத்தில் இந்த உற்பத்திப்பொருட்களை வேளி-வாரியாக அறிமுகிடுகும் என விவரணை எதிர்ப்புகளால் அறிக்கை தெரிவிக்கின்றது. அதிமூலம் இந்த உற்பத்திப்பொருளின் உற்பத்தியினை இடைநிறுத்த வேண்டுமென உற்பத்தி முன்னையாளர் ஆணையானது வழங்கியபின் அதிமேலையின் அடிவறுபத்திப்பொருளின் உற்பத்தியைத் தடைவிடாமல் ஏதாவது வேண்டுமென விவரணை முன்னையாளரால் உத்தேசிக்கப்பட்டது. இந்த உற்பத்திப்பொருளின் உற்பத்தியினை தடைவிடாமல் ஏதாவது வேண்டுமா அல்லது இடைநிறுத்த வேண்டுமா என்ற உடமறு திறமாள்தருக குறிப்பிட்டு உடமறு விளக்கத்தை காரணங்கள் முன்நினை விளக்குக. (04 புள்ளிகள்)

(மொத்தம் 20 புள்ளிகள்)

## பகுதி I

01)

## i. அ. பொருட்கள்

- மோட்டார் வாகனம்
- மோட்டார் வாகன உதிரிப்பாகங்கள்

## சேவைகள்

- விற்பனைக்கு பிந்திய சேவைகள்
- விற்பனை செய்தல் (மோட்டார் வாகனம், மோட்டார் வாகன உதிரிப்பாகங்கள்)

குறிப்பிட  $1/2 \times 2 = 1$  புள்ளிகள்  
உதாரணம்  $1/2 \times 2 = 1$  புள்ளிகள்

- ஆ.- பொருளாதார விருத்தியும் தேசிய பங்களிப்பும்
- வேலை வாய்ப்பை உருவாக்கல்.
  - வறிக்கு பங்களிப்பு செய்தல்.
  - பிராந்திய உட்கட்டமைப்பு அபிவிருத்திக்கு பங்களிப்பு செய்தல்.
  - புத்துருவாக்கம் (Zero emission)

(1/2 x 4 = 2 புள்ளிகள்)

## ii. அ. 1. உரிமையாளர்

2. ஊழியர்கள்
3. அரசு
4. வாடிக்கையாளர்கள்
5. இயற்கைச் சூழல்
6. வழங்குனர்

(1/2 x 4 = 2 புள்ளிகள்)

- ஆ.- வணிக விருத்திக்காக / மீள் முதலீடு செய்ய / வணிக நீடிய வாழ்வுக்காக
- முதலீட்டாளர்களுக்கு இலாபத்தை பெற்றுக் கொடுப்பதற்காக
  - ஊழியர் நலனுக்காக
  - சமூக நலனோம்பலுக்காக

குறிப்பிட  $1/2 \times 2 = 1$  புள்ளிகள்  
விளக்க  $1/2 \times 2 = 1$  புள்ளிகள்

iii. அ. - காப்புறுதி வசதிகள்

- கடன் வசதிகள் / நிதி வசதிகள்
- போக்குவரத்து சேவைகள்
- ஆலோசனை சேவைகள்

குறிப்பிட  $1/2 \times 2 = 1$  புள்ளிகள்

விளக்க  $1/2 \times 2 = 1$  புள்ளிகள்

ஆ.- தொழிற் பிரிப்பு

(01 புள்ளி)

**அனுகூலம்**

1. சிறப்பு தேர்ச்சி ஏற்படல்
2. உற்பத்தி அதிகரித்தல்
3. ஓர் அலகுக்கான கிரயம் குறைவடைதல்
4. தொடர்ந்து உற்பத்தி செய்வதால் புத்துருவாக்கம் ஏற்படுதல்.

(1 X 2 = 2 புள்ளிகள்)

iv. - வணிகத்தின் நீண்டகாலம் நிலைத்திருக்கும் தன்மை உறுதிப்படுத்தப்படல்.

- வணிகத்தின் நன்மதிப்பு (பிரதிவிம்பம்) உயர்வடைதல்.
- வணிகம் தொடர்பான நம்பகத்தன்மை உறுதி செய்யப்படல்.
- வாடிக்கையாளர்களைத் திருப்திப்படுத்த முடிதல்.
- வணிகத்தின் நோக்கம், குறிக்கோள்கள் என்பவற்றை அடைவது இலகு.
- சந்தையை விரிவாக்க முடிதல்.
- போட்டிக்கு முகங் கொடுக்க முடிதல்.
- முதலீட்டை பாதுகாக்க முடிதல்.

(ஏதாவது 3 விடயங்களை விளக்க 1 X 3 = 3 புள்ளிகள்)

v. - சூழல் நேய கொள்கைகளைப் பின்பற்றுதல்.

- மின்சார வாகன உற்பத்திகளை மேற்கொள்ளல்.
- எடை குறைந்த வாகன உற்பத்திகளை மேற்கொள்ளல் / வினைத்திறனான எரிபொருள் பாவனை
- கழிவுப்பொருள் முகாமைத்துவ எண்ணக்கரு / மூலப் பொருட்களின் மீள்பாவனையும் மீள் சுழற்சியும்
- மீள் புதுப்பிக்கக்கூடிய சூரிய சக்தி போன்ற சூழலுக்கு தீங்கிழைக்காத சக்தியைப் பயன்படுத்தல்.

குறிப்பிட்டு விளக்க  $1 \times 4 = 4$  புள்ளிகள்

02.

i. அ. தனியார் துறை

(01 புள்ளி)

- ஆ.1. சர்மிளாவினால் மூலதனமிடப்பட்டிருத்தல்.
2. தீர்மானம் உரிமையாளரினால் எடுக்கப்படுதல்.
3. உரிமையாளரே இடருக்கு முகம் கொடுத்தல் / பொறுப்பை அவரே ஏற்றல்.
4. உரிமையாளர் சுதந்திரமாக நலன்களை அனுபவித்தல்.

(1 X 3 = 03 புள்ளிகள்)

- ii. அ. - வணிகத்தை ஆரம்பிப்பதற்கு எதிர்பார்க்கின்ற பிரதேசத்தின் பிரதேச செயலாளர் காரியாலயத்தில் தனியாளுரிமை வணிகங்களின் பெயர்களைப் பதிவு செய்வதற்கான விண்ணப்பப் படிவத்தை பெற்றுக்கொள்ளல்.
- உரிய பிரதேசத்தின் ( கிராம சேவைப் பிரிவின் ) கிராம உத்தியோகத்தரிடமிருந்து வணிகத்தின் பெயரைப் பதிவு செய்வதற்கான அறிக்கையினைப் பெற்றுக் கொள்ளல்.
  - கிராம உத்தியோகத்தர் உறுதிப்படுத்திய அறிக்கையினையும் புரண்ப்படுத்திய படிவத்தையும் பதிவுக்குரிய கட்டணத்துடன் பிரதேச செயலாளரிடம் கையளித்தல்.
  - பிரதேச செயலாளர் மேற்குறிப்பிட்ட விடயங்களைப் பரிசீலனை செய்த பின்னர் வணிகத்தின் பெயரைப் பதிவு செய்து சான்றிதழ் வழங்குவார்.

(1/2 X 4 = 2 புள்ளிகள்)

ஆ.உள்வாரி

1. நிறுத்தி வைத்த இலாபம்
2. திரண்ட பெறுமானத் தேய்வு
3. மேலதிக சொத்து விற்பனை

(1/2 X 1 = 1/2 புள்ளி)

அலுகை

1. கிரயம் குறைவு
2. பெற்றுக் கொள்ளல் இலகுவாகும்.
3. நிதியை மீளச் செலுத்த தேவையில்லை.
4. பொறுப்பு அதிகரிக்காது.
5. விசேட நிபந்தனைகளுக்கு உட்பட தேவையில்லை

(1/2 X 1 = 1/2 புள்ளி)

வெளிவாரி

1. வாங்கிக் கடன்
2. குத்தகை
3. வாங்கி மேலதிகப் பற்று
4. வாடகைக் கொள்வனவு

(1/2 X 1 = 1/2 புள்ளி)

**அனுகூலம்**

1. அதிக அளவான நிதியை போதுமான அளவில் பெற்றுக் கொள்ள முடியும்.
2. தேவையான எல்லா சந்தர்ப்பத்திலும் பெற்றுக் கொள்ளக் கூடியதாக இருக்கும்.
3. வரிச்சலுகையை பெறலாம்.

(1/2 x 1 = 1/2 புள்ளி)

iii. அ. 1. உரிமையாளரின் வரையறுக்கப்படாத பொறுப்பு

2. மூலதனம் ஈட்டலின் போது சிரமங்கள் உருவாதல்.
3. சட்ட ரீதியான தனி மனித அந்தஸ்து காணப்படாமை.
4. உரிமையாளரே தீர்மானமெடுப்பதால் அவை தோல்வியடைக்கூடியதாயிருத்தல்.
5. தொடர்ந்தியங்கும் நிலைபாடு காணப்படாமை.
6. வணிகம் விரிவடையும் போது முகாமைச் செயற்பாடுகள் கடினமாயிருத்தல்.
7. நடவடிக்கைத் தனியாக அனுபவிக்க வேண்டியிருத்தல்.

(1/2 x 4 = 2 புள்ளிகள்)

ஆ. நிலைக்குத்தான இணைப்பு / முன்னோக்கிய இணைப்பு

(1 புள்ளி)

வணிக நடவடிக்கையின் அடுத்த படிமுறைக்கு / விற்பனைக்கு செல்லல்.

ஆடை உற்பத்தி



விற்பனை நிலையம்

(1 புள்ளி)

iv. 1. மிகச் சிறந்த தீர்மானங்கள் எடுக்கப்படும்.

2. அதிக மூலதனத்தை பெற்றுக் கொள்ளலாம்.
3. பலரது திறன்களையும் திறமைகளையும் ஒன்றிணைக்கக் கூடியதாக இருக்கும்.
4. பொறுப்புக்கள் பலரிடையே பகிரப்படும்.
5. கூட்டுப் பொறுப்புக் காரணமாக ஏற்படும் ஊக்கமும் வினைத்திறனும் ஏற்படும்.
6. இடர் பகிரப்படும்.

குறிப்பிட 1 x 4 = 4 புள்ளிகள்

- V. அ. 1. ஒப்பீட்டளவில் பாரியளவு மூலதனத்தை திரட்ட முடியும்.
2. வணிகத்திற்கு சட்டரீதியான தனிமனித அந்தஸ்து ஒன்று கிடைத்தல்.
  3. தொடர்ந்து இயங்கக் கூடியதாக இருத்தல்.
  4. பங்கு தாரர்களின் பொறுப்புக்கள் வரையறுக்கப்பட்டிருக்கும்.
  5. உயர்ந்த மட்டத்தில் மனித வளத்தினை பெற்றுக் கொள்ளக் கூடியதாய் இருத்தல்.

(1/2 x 4 = 2 புள்ளிகள்)

- ஆ. 1. விசேட அல்லது பொது சட்டத்தின் கீழ் உருவாக்கப்படல்.
2. சட்ட ரீதியான தனி மனித அந்தஸ்து காணப்படல்.
  3. முழுமையான அல்லது கூடுதலான உரிமை அரசுக்கு காணப்படல்.
  4. அரசினால் நியமிக்கப்படும் பணிப்பாளர் சபையினால் நிர்வகிக்கப்படும்.
  5. அரசு கடன், பங்கிலாபம், மீள் முதலீடு, பொது மக்கள் கடன் மூலம் மூலதனத்தினைப் பெற்றுக் கொள்ளக் கூடியதாயிருத்தல்.
  6. குறைவான விலையில் மக்களுக்கு வினைத்திறனான சேவையை வழங்குதல்.
  7. சட்ட வரைபுகளுக்கு உட்பட்டது.

(1/2 x 4 = 2 புள்ளிகள்)

03.

- i. அ. 1. ஆலோசனை சேவை
2. முயற்சியாண்மை அபிவிருத்தி வேலைத்திட்டங்கள்
  3. ஆய்வும் தொழில் நுட்ப சேவைகளும்
  4. உட்கட்டமைப்பு வசதிகளை வழங்குதல்.
  5. சந்தை வசதிகளை / விற்பனை வசதிகளை வழங்கல்
  6. சிறந்த சாதனைகளுக்காக வெகுமதிகளை வழங்கல்.

(1/2 x 4 = 2 புள்ளிகள்)

- ஆ. 1. புதிய வணிகர்களுக்கான பொருளாதார அபிவிருத்திக்கான ஆலோசனை வழங்கல்.
2. புதிதாக வணிகங்களை ஆரம்பித்தலுக்கு நிதி பெற்றுக் கொடுத்தல்.
  3. தற்போது இருக்கும் வணிகத்தை விரிவுப்படுத்தலுக்கு நிதி பெற்றுக் கொடுத்தல்.
  4. வணிகத்தை கையகப்படுத்தல் / சுவீகரித்தல் போன்ற கருமங்களின் போது நிதி வழங்குதல்.
  5. வணிகத்தை கொள்வனவு செய்வதற்கு நிதி வழங்குதல்.
  6. பங்குகளுக்கு உத்தரவாதம் அளித்தல்.
  7. கடன்களை ஒழுங்கமைத்தல் (Syndicate loans)
  8. கடனும் நிதியிடலும்

(1/2 x 4 = 2 புள்ளிகள்)

- ii.அ. 1. வணிகங்களுக்கான திட்டமிடலை இலகுவாக மேற்கொள்ள முடிதல்.
2. முதலீட்டுக்கு வணிகர் ஊக்குவிக்கப்படல்.
  3. ஏற்றுமதி இறக்குமதி நடவடிக்கைகளை உத்தமமாக பேணலாம்.
  4. நிலையான விலைக் கொள்கையை பேணலாம்.
  5. விற்பனை வருமானத்தை உத்தமமான மட்டத்தில் பேணலாம்.
  6. கிரயத்தை உத்தமமான மட்டத்தில் பேணலாம்

(1/2 x 4 = 2 புள்ளிகள்)

- ஆ. 1. அரசு கடன் திணைக்களத்தினால் நடாத்தப்படும் முதல் நிலை ஏல விற்பனையில் பங்கு பற்றல்.
2. இரண்டாந்தர சந்தையில் கொடுக்கல் வாங்கல் செய்தல். (Treasury bills)

(1 x 2 = 2 புள்ளிகள்)

- iii.அ. 1. பாரிய பெறுமானம் கொண்ட சொத்துக்களை முழுத் தொகையையும் செலுத்தாது பயன்படுத்த சந்தர்ப்பம் கிடைத்தல்.
2. குத்தகைக்காக செலுத்தப்படும் வாடகையானது வருமான வரியில் இருந்து விலக்களிக்கப் பட்டிருத்தல்.
  3. இயந்திரம் காலம் கடந்தவையாக மாறும் போது ஏற்படுகின்ற நட்டத்தினையும் மூலதன நட்டத்தினையும் தவிர்த்துக் கொள்ள முடிதல்.
  4. பாரியளவு தொகையை முதலீடு செய்யாது கூடிய வருமானத்தை ஈட்ட முடிதல்.

(1/2 x 4 = 2 புள்ளிகள்)

## ஆ. அனுகூலம்

தன்னியக்க வங்கிச் சேவைகளைப் பயன்படுத்தி

1. கணக்கிலிருந்து பணத்தை மீளப் பெறமுடிதல்.
2. பணத்தைக் கணக்கில் வைப்புச் செய்ய முடிதல்.
3. ஒரு கணக்கிலிருந்து மற்றொரு கணக்கிற்கு பணத்தை மாற்ற முடிதல்.
4. கணக்கின் மீதியினை அறிந்து கொள்ள முடிதல்.
5. கொடுப்பனவு பட்டியல்களுக்கான கட்டணங்களை செலுத்தக் கூடிய வசதி காணப்படல்.
6. 24 மணி நேர சேவையைப் பெறல்.

(1/2 x 2 = 1 புள்ளி)

## பிரதிகூலம்

1. தொழில்நுட்ப கோளாறினால் ஏற்படும் இடையூறு.
2. பாதுகாப்பு தொடர்பான பிரச்சினை ஏற்படல்.
3. நபர்களுக்கு இடையிலான தொடர்பு குறைதல்.
4. அதிக பெறுமதியான கொடுக்கல் வாங்கல்களை மேற்கொள்ள முடியாமை.
5. மேலதிக கிரயம் ஏற்படல்.

(1/2 x 2 = 1 புள்ளி)

iv. அ. (1)

பெறுவோன் கணக்கு மட்டும்

(01 புள்ளி)

- (2) 1. கணக்கில் தேவையான அளவு பணம் இல்லாது இருத்தல்.
2. பிறப்பித்தவர் கொடுப்பனவை நிறுத்தல்.
3. பிறப்பித்தவர் முறிவடைதல்
4. பிறப்பித்தவர் மரணித்தலும் அது தொடர்பில் வங்கிக்கு அறிவித்தலும்
5. நீதிமன்றக் கட்டளை ஒன்று கிடைத்தல்
6. எழுதும் போது ஏற்படும் தவறுகள்
7. கணக்கு மூடப்பட்டிருத்தல்.
8. காசோலை காலாவதியாதல்.

(1/2 x 2 = 1 புள்ளி)

- ஆ. (1) 1. கணக்கில் போதிய பணம் இல்லாத போது
2. கொடுப்பனவைத் தாமதப்படுத்த

(1 x 1 = 1 புள்ளி)

(2) முடியாது

(1/2 புள்ளி)

- குறித்த திகதி வரை அக்குறிப்பிட்ட காசோலை கொடுக்கல் வாங்களுக்குப் பயன்படுத்தப்பட்ட ஆவணமாக ஏற்றுக் கொள்ளப்படவில்லை. (1/2 புள்ளி)

## V. அனுகூலம்

1. தேசிய / உள்ளூர் கைத்தொழில்கள் பாதுகாக்கப்படல்.
2. உள்ளூர் வணிகத்திற்கு போட்டியிடும் தன்மை அதிகரித்தல்
3. உள்ளூர் உற்பத்தி தொடர்பான கேள்வி அதிகரித்தல்

(1 x 2 = 2 புள்ளிகள்)

## பிரதிகூலம்

1. குறிப்பிட்ட மூலப்பொருள் இறக்குமதியின் விலை அதிகரிப்பினால் செலவு அதிகரித்தல்.
2. விற்பனை வருமானம் / விற்பனை புரள்வு குறைவடைதல்.

(1 x 2 = 2 புள்ளிகள்)

04.

- i. அ. 1. குறித்த சம்பளம் கிடைப்பதை உறுதிசெய்ய முடிதல் / சட்டத்தேவைப்பாட்டை பூர்த்தி செய்ய முடிதல்.
2. குறித்த சம்பளத்தைப் பெற்றுக் கொள்வதற்கான அடிப்படையாக அமைதல்.
3. முறையான சம்பள திட்டத்தை தயாரிக்க முடிதல்.
4. ஒரே வகையான வேலைக்கு சமமான சம்பள திட்டத்தை கிடைக்கச் செய்ய முடிதல்.
5. வேலைச் சுரண்டலில் இருந்து பாதுகாப்பைப் பெற முடிதல்.

(1 X 2 = 2 புள்ளிகள்)

- ஆ. 1. ஏற்றுமதியின் போது கொடுப்பனவை உறுதி செய்ய முடிதல்.
2. நாணயக் கடித உடன்படிக்கையை இறக்குமதியாளர் மாற்ற முடியாது.
3. ஏற்றுமதிக்கான முற்பணத்தினைப் பெற்றுக் கொள்ள முடிதல்
4. இறக்குமதியாளர் தொடர்பாக ஏற்றுமதியாளருக்கு நம்பிக்கை ஏற்படல்.

(1 X 2 = 2 புள்ளிகள்)

ii.அ.

வரவு அட்டை	கடன் அட்டை
1. வாங்கிக் கணக்கு ஒன்று அவசியம்	1. வாங்கிக் கணக்கு அவசியமில்லை
2. கணக்கு மீதியின் அடிப்படையில் கொடுக்கல் வாங்கல்களில் ஈடுபட முடியும்.	2. கடன் எல்லை வரையில் கொடுக்கல் வாங்கலில் ஈடுபட முடியும்.
3. அட்டையை பெற விசேட தகைமைகள் தேவையில்லை	3. விசேட தகைமைகள் தேவை
4. கொடுக்கல் வாங்கல் ஒன்றுக்கு கிரயம் ஏற்படாது (வட்டி அறவிடப்படாது)	4. தாமதக் கட்டணம், வட்டி செலுத்தல்கள் செய்ய வேண்டியிருத்தல்.

(1 X 2 = 2 புள்ளிகள்)

ஆ. அலுகை

- விரைவாக கொடுப்பனவு மேற்கொள்ளலாம்.
- பௌதீக ரீதியான பணம் தேவையில்லை.
- கொடுக்கலின் வாங்கலின் போது கிரயக் குறைவு.
- பணத்திற்கான பாதுகாப்பு உறுதிப்படுத்தப்படல்.

(1/2 X 2 = 1 புள்ளிகள்)

**பிரதிகூலம்**

- மோசடிகள் இடம் பெறல்.
- பணத்தின் நிலையற்றத் தன்மை
- பாதுகாப்பு தொடர்பான பிரச்சினை (cyber - Attack)
- சட்ட ரீதியான வரையறைகள்

(1/2 x 2 = 1 புள்ளிகள்)

- iii. அ. - இணையத்தளத்தின் ஊடாக கொள்வனவாளரும் விற்பனையாளரும் தொடர்பு கொள்ளல்.
- வியாபார கொடுக்கல் வாங்கலை ஒழுங்கமைத்துக் கொள்ளல்.
  - பொருட்களின் கொள்வனவு விற்பனைக் கருமங்கள் இடம்பெறல்.
  - கொடுக்கல் வாங்கலுக்குரிய கொடுப்பனவுக் கருமங்களைத் தீர்த்தல்.

(1/2 x 4 = 2 புள்ளிகள்)

- ஆ.1. விலையை பதிவிடல் - Bar code QR code
2. நிறையிடல் - எண்ணியல் தராசு (Digital Scale)
3. கொடுப்பனவு முறைக்கு /  
கொடுக்கல் வாங்கல்களை  
மேற்கொள்ளலாம். - QR மூலமான கொடுக்கல் வாங்கல், வரவு அட்டை, கடன்  
அட்டை/ இலத்திரனியல் பணப்பரிமாற்று விற்பனை நிலையில்  
( Electronic Fund Transfer point of sales (EFTPOS))
4. கண்காணித்தல் - மறைகாணி CCTV Camera
5. பாதுகாப்பை உறுதிப்படுத்த - RIFD Radio Frequency Identification  
( வானொலி அலைவரிசை அடையாளம்)
6. விற்பனை முறைமை - தன்னியக்க விற்பனைப் பொறி (Vending Machine)

முறை ஒன்று 1/2 x 2 = 1 புள்ளிகள்

உதாரணம் 1/2 x 2 = 1 புள்ளிகள்

**iv. அ. அறுகூலம்**

1. விளக்கமான தகவல்களை பெற்றுக் கொள்ள முடிதல்.
2. தகவலை வழங்குபவரும் பெறுபவரும் சந்தித்துக் கொள்ளல்.
3. தகவல்களை விரைவாகப் பெற்றுக் கொடுக்க கூடியதாக இருத்தல்.
4. சைகை மூலம் துலங்கலை மேற்கொள்ளல்.
5. உடனடியாக பதிலினைப் பெற்றுக்கொள்ள முடிதல்.

(1 x 2 = 2 புள்ளிகள்)

- ஆ. 1. உலக நாடுகளின் ஒத்துழைப்பினை மேம்படுத்தல்.
2. நிதி உறுதித் தன்மையினை உறுதிப்படுத்தல்.
3. சர்வதேச வியாபாரத்திற்கான வசதிகளைப் பெற்றுக் கொடுத்தல்.
4. வேலை வாய்ப்புக்களை விரிவுபடுத்தல்.
5. நிலைபேறான பொருளாதார அபிவிருத்தி
6. வறுமையைக் குறைத்தல்.

(1/2 x 4 = 2 புள்ளிகள்)

- V. 1. இறுப்பு / தீர்வைத் தடைகளை நீக்குதல்.
2. சுங்க சட்டதிட்டங்களைத் தளர்த்துதல்.
3. வியாபார கண்காட்சிகளை நடாத்துதல்.
4. சாதகமான வியாபார உடன்படிக்கைகளை ஏற்படுத்தல்.
5. சர்வதேச சந்தைக்கு பொருத்தமாக பொருட்களின் தரத்தை உயர்த்துதல்.
6. சர்வதேச வியாபாரத்தை மேம்படுத்தக் கூடிய அரசு வியாபார கொள்கைகளை உருவாக்குதல்.
7. பல்வேறு ஊக்குவிப்புக்களை வழங்கல். (நிதி ஊக்குவிப்புக்கள்)

(1 x 4 = 4 புள்ளிகள்)

05.

- i. அ. 1. மாற்றமடைந்து செல்லும் சூழல் / இயங்கு வணிகச் சூழல்
2. இலக்குகள், நோக்கங்கள்
3. வணிக வளம்
4. வினைத்திறன்
5. பயனுறுதி / உற்பத்தித் திறன்
6. செயன்முறை
7. நிறுவனம் / ஒழுங்கமைப்பு

(1/2 x 4 = 2 புள்ளிகள்)

ஆ. இலக்கு

நிறுவனமொன்று நீண்டகாலத்தில் அடைந்து கொள்வதற்கு எதிர்பார்க்கும் எதிர்பார்ப்பு இலக்கு எனப்படும்.

நோக்கம்

குறுங்காலத்தில் அடைந்து கொள்ள எதிர்பார்க்கின்ற எதிர்பார்ப்பு நோக்கம் எனப்படும் (SMART)

(பொருத்தமான விடைக்கு 2 புள்ளிகள்)

- ii.அ.- நிறுவனமொன்றில் பணிபுரியும் ஊழியர்களுடனும் வாடிக்கையாளர்களுடனும் நேரடியாக தொடர்பு படுபவர்கள் முன்வரிசை முகாமையாளர்கள் என்பதால் அவர்களுக்கு தொழில்நுட்ப அறிவு தேவையானதாகும். அதே போல இவர்கள் தீர்மானம் எடுக்கும் செயன்முறையில் கூடுதலான பங்கை வகிக்கின்றனர். எனவே அவர்களுக்கு தொழினுட்ப அறிவு தேவையானதாகும்.

(விளக்கத்திற்கு 2 புள்ளிகள்)

ஆ.1. கீழ்மட்ட முகாமையாளர் ஊக்கப்படுத்தப்படுவர்.

2. உயர்மட்ட முகாமையாளர்களின் வேலைப்படுகுறைவடையும்/தந்திரோபாய தீர்மானமெடுத்தலுக்கு நகரலாம்.
3. கீழ்மட்ட முகாமையாளர்களின் தொழில் விருத்தியில் உயர்வு ஏற்படும்.
4. தொழில் தொடர்பில் மிகவும் தரமான தீர்மானத்தை இலகுவாக எடுக்க முடியும்.
5. தீர்மானத்தை இலகுவாக நடைமுறைப்படுத்தக் கூடியதாக இருக்கும்.
6. கீழ்மட்ட முகாமையாளருக்கு அதிகாரத்துவம் கிடைக்கப் பெறல்.
7. மேல் மட்ட மற்றும் கீழ்மட்ட முகாமையாளருக்கிடையிலான உறவு முறை விருத்தியடையும்.

(1/2 x 4 = 2 புள்ளிகள்)

- iii. அ. 1. எதிர்கால நிச்சயமற்ற நிலைமைகளுக்கும், உறுதியற்ற இயங்கு சூழலுக்கும் வெற்றிகரமாக முகங்கொடுப்பதற்கு
2. வளங்களிலிருந்து உச்சப் பயனைப் பெற்றுக் கொள்வதற்கு
3. நிர்வாகத்திற்கு வசதிகளை வழங்குவதற்கு

4. திட்டமிடலின் மூலம் முகாமையாளருக்கு எதிர்காலம் தொடர்பில் சிந்திப்பதற்கான சந்தர்ப்பத்தை வழங்குவதற்கு
5. ஏனைய முகாமைத்துவக் கருமங்களுக்கு வழிகாட்டுவதற்கும் இணைப்பாக்கம் செய்வதற்கும்
6. நிறுவனத்தின் தொடர்ச்சியான நீடித்த வாழ்வினையும் விருத்தியையும் உறுதிப்படுத்தித் திட்டமிட்டுக் கொள்வதற்கு
7. நிகழ்கால, எதிர்கால போட்டிக்கு முகங்கொடுப்பதற்கு
8. ஏனைய தரப்பினரை ஊக்கப்படுத்துவதற்கு

(1 X 2 = 2 புள்ளிகள்)

- ஆ. 1. பதவியின் அடிப்படையில் சட்டரீதியாக கிடைக்கின்ற பதவி அதிகார வலு
2. சிறப்பு வலு
3. வெகுமதிகளை வழங்குவதற்கான வலு
4. தண்டனை வழங்குவதற்கான வலு
5. நிர்ப்பந்திக்கும் வலு
6. வசீகரிக்கும் வலு / ஆளுமை வலு

(1/2 X 4 = 2 புள்ளிகள்)

$$\begin{aligned} \text{iv. அ. மறுகட்டளை சட்டம்} &= \text{உச்ச இருப்பு மட்டம்} \times \text{உச்ச கட்டளை காலம்} \\ &= \frac{200}{1} \times 12 \\ &= 2400 \text{ அலகு} \end{aligned}$$

(1 X 1 = 1 புள்ளிகள்)

$$\begin{aligned} \text{ஆ. ஆகக்குறைந்த இருப்பு மட்டம்} &= \text{மறுகட்டளை மட்டம்} - (\text{சராசரி இருப்பு} \times \text{சராசரி கட்டளை காலம்}) \\ &= 2400 - (160 \times 11) \\ &= 2400 - 1760 \\ &= 640 \text{ அலகுகள்} \end{aligned}$$

(1 X 1 = 1 புள்ளிகள்)

$$\begin{aligned} \text{இ. ஆகக் கூடிய இருப்பு மட்டம்} &= \text{மறுகட்டளை மட்டம்} - (\text{இழிவு இருப்பு பயன்பாடு} \times \text{இழிவு கட்டளை காலம்}) + \text{மறுகட்டளை தொகை} \\ &= 2400 - (120 \times 10) + 1600 \\ &= 2800 \text{ அலகுகள்} \end{aligned}$$

(1 X 1 = 1 புள்ளிகள்)

$$\begin{aligned} \text{ஈ. சராசரி இருப்பு} &= \frac{\text{ஆகக்கூடிய மூலப்பொருள் நுகர்வு} + \text{ஆகக்குறைந்த மூலப்பொருள் நுகர்வு}}{2} \\ &= \frac{200 + 120}{2} \\ &= 160 \text{ அலகுகள்} \end{aligned}$$

விடைக்கு மட்டும் புள்ளிகள் (1 X 1 = 1 புள்ளிகள்)

## V. 1. பிரச்சினையை இனங்காணல்

கணினி தேவைப்பாட்டை தெளிவாக இனங்காணல்.

## 2. பிரச்சினையை பகுப்பாய்வு செய்தல்

கணினி வகை தொடர்பான தகவல்களைத் திரட்டல்.

## 3. மாற்றுத் தீர்வைக் கட்டியெழுப்புதல்

ஒவ்வொரு கணினி தொடர்பாகவும் வெவ்வேறாக ஒப்பிடல்.

## 4. மாற்றுத் தீர்வை மதிப்பிடல்

ஒப்பீட்டை மதிப்பீடு செய்தல்.

## 5. சிறந்த மாற்றுத் தீர்வைத் தெரிவு செய்தல்.

கணனிக்கான சிறந்த கொள்வனவுத் தீர்வினை தெரிவு செய்தல்.

## 6. நடைமுறையாக்குதல்

பொருத்தமான கணினியை கொள்வனவு செய்தல்.

(1, 6 உட்பட நான்கு விடயங்களுக்கு, 1, 6 இல்லாவிடின் 02 புள்ளிகள் மட்டும்)

(1 X 4 = 4 புள்ளிகள்)

06.

- i. அ. 1. வெளியீட்டின் அளவு  
2. உற்பத்தி வரிசை  
3. உற்பத்தி செயன்முறையின் நெகிழ்வுத் தன்மை  
4. உற்பத்தி செய்தல் கட்டளைக்கானதா அல்லது இருப்புக்கானதா

(1/2 x 4 = 2 புள்ளிகள்)

- ஆ. 1. தவறுகளை குறைக்க முடிதல்.  
2. விரயங்கள் மற்றும் கழிவுகளை குறைக்கலாம்.  
3. உற்பத்தியை நிலையாக கொண்டு செல்ல முடியும்.  
4. உற்பத்திகளை இற்றைப்படுத்திக் கொள்ள முடிதல்.  
5. கிரயங்களைக் குறைக்கலாம்.  
6. ஆய்வு அபிவிருத்தி மூலமான தகவல்களை நேரடியாக உற்பத்தியில் பயன்படுத்தலாம்.  
7. தரத்தை உயர்வடையச் செய்யலாம்.  
8. உற்பத்திக்கு தேவையான தரவுத் தளத்தை உருவாக்கலாம்.

(1/2 x 4 = 2 புள்ளிகள்)

- ii.அ.- குறித்த காலப்பகுதியினுள் நிறுவனமொன்றின் ஊழியர் உள்ளீட்டுக்கும் மற்றும் வெளியீட்டுக்கும் இடையிலான தொடர்பு ஊழியர் உற்பத்தித் திறன் எனப்படும்.

அல்லது

$$\text{ஊழியர் உற்பத்தித் திறன்} = \frac{\text{வெளியீடு}}{\text{ஊழியர் எண்ணிக்கை}}$$

(1 புள்ளி)

விருத்தி செய்யும் முறைகள்

1. பயிற்சி பெற்ற ஊழியர்களை ஈடுபடுத்தல்.  
2. ஊழியர்களை பயிற்றுவித்தல்.  
3. நிதி சார்ந்த மற்றும் நிதி சாராத ஊழியர் ஊக்குவிப்புக்களை பிரயோகித்தல்.  
4. சிறந்த ஊழியர் உறவுகளைப் பேணல்.

(1/2 x 2 = 1 புள்ளி)

- ஆ. 1. தரமான உற்பத்திகளை உருவாக்கல்.  
2. செலுத்தும் பணத்திற்கு பெறுமதியான பொருளைப் பெற்றுக் கொடுத்தல்.  
3. பாதுகாப்பான உற்பத்திகளை தயாரித்தல்.  
4. சூழல் தொடர்பான அக்கறை / பசுமை உற்பத்தியை நோக்கிச் செல்லல்.

(1 x 2 = 2 புள்ளிகள்)

- iii. அ. 1. வணிக கொடுக்கல் வாங்கலின் போது தொடர்புடைய கட்சியினர் இடையே எண்ணங்களை பறிமாற்றிக் கொள்ள முடிதல்.
2. தொழில் கொள்வோர், தொழிலாளர் தொடர்பை ஏற்படுத்த முடிதல்.
3. மனித மற்றும் பௌதீக வளங்களை முறையாக முகாமை செய்ய
4. சந்தைப்படுத்தல் மேம்பாட்டிற்கு

(1/2 x 4 = 2 புள்ளி)

- ஆ. 1. நபர்களுக்கு இடையிலான இடைத்தொடர்பு குறைவாகக் காணப்படல்.
2. நம்பிக்கையின்மை
3. தொடர்பாடல் உபகரணங்களை பயன்படுத்தும் போது ஏற்படும் வெளித்தடைகளை
4. பயன்படுத்துபவரின் மனப்பாங்கு
5. பயன்படுத்தல் தொடர்பான அறிவு போதாமை
6. தொழினுட்ப உட்கட்டமைப்பு வசதி போதாமை.

(1/2 x 4 = 2 புள்ளி)

- iv. அ. மாறும் சூழலுக்கு ஏற்ப மாற்றங்களை உள்வாங்கி புத்துருவாக்க செயற்பாடுகளில் ஈடுபடுவதனால்

(1 x 1 = 1 புள்ளி)

ஆ.

நிறுவனம்	ஊழியர்
1. ஊழிய உற்பத்தித் திறன் அதிகரித்தல்.	1. ஊழியர் உழைப்பு அதிகரிக்கும்
2. உற்பத்தி இயலாவு அதிகரித்தல்.	2. ஊழியர் திருப்தி அதிகரித்தல்
3. திருப்தியுள்ள ஊழியப் படை உருவாகுதல்	3. வேலையை இலகுவாக செய்யலாம்.
4. ஊழியப் வரவின்மை குறைவடைதல்	4. நிறுவனம் தொடர்பான பக்கச்சார்பு தன்மை அதிகரித்தல்.
5. ஊழியப் புரள்வு குறைவடைதல்.	5. ஊழியர் அர்ப்பணிப்புடன் செயற்படுவர்.

(1/2 x 3 = 1 1/2 புள்ளிகள்)

(1/2 x 3 = 1 1/2 புள்ளிகள்)

- v. - சூழல் நேய உற்பத்திகளை உருவாக்குவதன் மூலம் வள விரயங்களை குறைவடையச் செய்வதற்கு
- இயற்கை வளங்களை பாதுகாப்பதனுடாக புதிய உற்பத்திகளை மேற்கொள்வதற்கு
- பசுமை வேலைவாய்ப்புக்களை உருவாக்கல்.
- பன்மைத்துவ உற்பத்தி முறைகளை அறிமுகம் செய்தல்.

(2 x 2 = 4 புள்ளிகள்)

07.

- i. அ. 1. வேறுபட்ட வாடிக்கையாளர் இடையே பல்வேறு வருமான மட்டங்கள் காணப்படுவதால்
2. நுகர்வோர் சுவை மாற்றம் அடைவதனால்
3. சந்தைப் பல்வகைப்படுத்தலுக்காக
4. நிறுவனத்திற்கு சந்தையின் ஊடாக ஏற்படும் இடரைக் குறையச் செய்வதற்காக
5. போட்டிக்கு இலகுவாக முகங்கொடுக்கலாம்.

(1 X 2 = 2 புள்ளிகள்)

ஆ.- வாடிக்கையாளர் எண்ணக்கரு

(1 புள்ளி)

**காரணம்**

அந்தந்த வாடிக்கையாளர்களின் தேவைகளைத் தேடியறிந்து அவர்களுக்கு பொருத்தமான உற்பத்திகளை உற்பத்தி செய்து வழங்குவதனால்

(1 புள்ளி)

ii. அ.- வசதிப் பொருள் / வசதிப் பண்டம்

(1 புள்ளி)

**ஆ. அனுகூலம்**

1. நுகர்வோர் சுவையை அறிந்து கொள்ளலாம்.
2. நுகர்வோர் கேள்வியை அறிந்து கொள்ளலாம்.
3. குறிப்பிட்ட பொருள், மற்றும் போட்டி பொருளின் தகவல்களை அறிந்து கொள்ளலாம்.
4. விநியோக வழிமுறைகள் தொடர்பாக தேடியறிய முடியும்.
5. இலக்கு விலையிடல் தொடர்பான தெளிவை பெற்றுக் கொள்ளலாம்.
6. மேம்படுத்தல் முறை தொடர்பாக தேடியறிய முடியும்.
7. புதிய உற்பத்திகளின் உற்பத்தித் திட்டம் தொடர்பான தகவல்களைப் பெற்றுக் கொள்ள முடிதல்.

(1 X 3 = 3 புள்ளிகள்)

- iii. 1. புதிய பாகங்களை இணைப்பதன் மூலம் மெருகூட்டல்
2. மேம்படுத்தல் உபாயங்களை மாற்றுதல்.
3. பொருள் பாவனையில் மாற்றங்களை அறிமுகப்படுத்தல்.
4. பொருட்களை நவீனமயப்படுத்தல்.
5. உற்பத்தியை பல்வகைப்படுத்தல்.
6. புதிய சந்தைகளை அடையாளங் காணல் / அறிமுகப்படுத்தல்.

(1 X 4 = 4 புள்ளி)

- iv. அ. 1. எதிர்காலத்தில் நிதி மிகை ஏற்படும் என்பதை முன்கூட்டியே அறிந்து முதலீட்டுத் தீர்மானம் எடுக்க முடியும்.
2. எதிர்காலத்தில் நிதிப் பற்றாக்குறை ஏற்படுமானால் அதனை முன்கூட்டியே அறிந்து அதற்கு முகங்கொடுக்க முடியும்.
3. நிதி தொடர்பான உண்மை நிலைக்கும் எதிர்பார்க்கும் நிலைக்கும் இடையிலான விலகல்களை இலகுவாக திட்டமிட்டு முகாமை செய்ய முடியும்.
4. வணிகக்கடன் பெற்றுக் கொள்ளல் மற்றும் எதிர்கால நிதி தேவைப்பாடு தொடர்பான தீர்மானம் எடுக்கக் கூடியதாக இருத்தல்.

(1/2 x 4 = 2 புள்ளிகள்)

- ஆ. 1. வணிகத்தை நவீனமயப்படுத்தல்
2. வணிகத்தை நிறுவுதல்
3. வணிகத்தை விரிவாக்கல்
4. வணிகத்தை பன்முகப்படுத்தல்

(1/2 x 4 = 2 புள்ளிகள்)

## v. அ. செயற்பாட்டு விகிதம்

சொத்துக்களின் முதலீட்டிற்கும் அவற்றினால் உழைக்கப்பட்ட விளைவிற்கும் இடையே காணப்படும் தொடர்பினை சுட்டிக்காட்டும் விகிதம்.

(1 புள்ளி)

அணுகுலம்

1. முதலீட்டின் பிரதிபலன் தொடர்பான தெளிவை பெறல்.
2. வினைத்திறனாக கடன்பட்டோரிடமிருந்து கடன் சேகரித்தல் நடைபெறுவதை அறியலாம்.
3. இருப்பு புரள்வு தொடர்பான தெளிவைப் பெறல்.

(1/2 x 2 = 1 புள்ளி)

ஆ. திரவத்தன்மை குறைவடைந்த வாங்கியானது தனது திரவத் தன்மையை நிறைவு செய்வதற்காக மேலதிக திரவத் தன்மையுடன் காணப்படும் வாங்கியிடம் இருந்து 7 தினங்கள் அல்லது அதனை விட குறுங் காலத்தில் தீர்க்கும் வகையில் பணத்தினை கடனுக்குப் பெறல்.

(2 x 1 = 2 புள்ளிகள்)

08.

- i. அ. 1. புதிய மற்றும் இற்றைப்படுத்திய அறிவுள்ள நபர்களை ஆட்சேர்ப்பு செய்து கொள்ள முடியும்.
2. புதிய எண்ணம், புதிய மனப்பாங்கு கொண்டவர்களை ஆட்சேர்ப்பு செய்து கொள்ள முடியும்.
3. பதவிக்குப் பொருத்தமான நபர்களை இணைத்துக் கொள்ள முடிதல்.
4. திறன் உடைய ஊழியர்களை ஆட்சேர்ப்பு செய்து கொள்வதன் மூலம் நிறுவனம் பயிற்சி அபிவிருத்திக்கான கிரயத்தை குறைத்துக் கொள்ள முடியும்.
5. ஊழியர் படையை பல்வகைப்படுத்த முடியும்.

(1/2 X 4 = 2 புள்ளிகள்)

- ஆ. 1. ஏற்கனவே உள்ள ஊழிர்களின் பொருத்தமற்ற நடத்தை பாங்குகள் புதியவர்களுக்கு போய் சேரல்
2. நவீன விஞ்ஞான நுட்ப முறைகள் கிடைக்கப் பெறாமல்.
3. உயர் முகாமையின் வேலைப்பழு காரணமாக வினைத்திறன் குறைவடைதல்.
4. ஊழியர் மன அழுத்தத்திற்கு உள்ளாதல்.
5. உற்பத்தி செய்முறை வீழ்ச்சியடைதல்.
6. பல்வேறு திறன் கொண்ட ஊழியர்களுக்கு பற்றாக்குறை ஏற்படல்.

(1 X 2 = 2 புள்ளிகள்)

- ii. அ. 1. பயிற்சி அளித்தலின் தேவைப்பாட்டினை இனங்காண
2. பதவி உயர்வு, பதவி இறக்கம் தொடர்பான தீர்மானம் எடுக்க.
3. நிலையான கொடுப்பனவுகள் பற்றிய தீர்மானத்தினை மேற்கொள்ள
4. ஊழியர் வினைத்திறனை அதிகரிக்க
5. மதிப்பீட்டு தரவுகளின் அடிப்படையில் எதிர்காலத்தில் ஆட்சேர்ப்பு செய்முறையை மாற்றி அமைக்க.

(1 X 2 = 2 புள்ளிகள்)

- ஆ. 1. நேர்முகப் பரீட்சை
2. நுண்ணறிவுப் பரீட்சை
3. ஆளுமைப் பரீட்சை
4. செயன்முறைப் பரீட்சை
5. வைத்தியப் பரிசோதனை
6. பின்புல ஆய்வு பரிசோதனை
7. எழுத்துப் பரீட்சை

(1 X 2 = 2 புள்ளிகள்)

(2 விடயங்களை உதாரணத்துடன் விளக்க 02 புள்ளிகள்)

- iii. அ. 1. குறித்த பிரிவினர்களுக்கு சரியான தகவல்களை தொடர்பாடல் செய்தல்.
2. உற்பத்திப் பொருட்களின் தரத்தினை உயர்த்துவதற்கு உதவுதல்.
3. நிறுவனத்தின் கிரயத்தை குறைப்பதற்கு உதவுதல்.
4. போட்டி நிலைமைகளுக்கு வெற்றிகரமாக முகங் கொடுப்பதற்கான சூழ்நிலை ஒன்றினை உருவாக்குதல்.

5. முகாமைத்துவ கருமங்களின் சிறப்பான தன்மையினை உறுதிப்படுத்தல்.
6. தேவைப்படும் எந்தச் சந்தர்ப்பத்தின் போதும் தேவையான பிரிவினர்களுக்கு தகவல்களைப் பெற்றுக் கொடுத்தல். (1/2 x 4 = 2 புள்ளிகள்)

#### ஆ. அலுகை

1. கிரயத்தை குறைவடைதல்.
2. உற்பத்தி மேம்படுத்தல் இலகுவாகுதல்
3. ஊழியர் ஆட்சேர்ப்பு இலகுவாதல்
4. சந்தை வாய்ப்பை பெற்றுக் கொள்ளல் இலகுவாதல்
5. தொடர்பாடல் இலகுவாதல்
6. குறைந்த நேரத்தில் விரைவாக மேற்கொள்ளல்.

(1/2 x 2 = 1 புள்ளிகள்)

#### பிரதிகூலம்

1. தொழில்நுட்ப அறிவு அவசியம்
2. உட்கட்டமைப்பு வசதிகள் அவசியமாகும்.
3. ஆரம்ப செலவு அதிகமாக இருத்தல்.
4. ஊழியர்களை பயிற்றுவிக்க மேலதிக செலவு ஏற்படுதல்.
5. தொழில்நுட்பம் விரைவாக மாற்றம் அடைதல்.
6. தகவல் பாதுகாப்பில் காணப்படுகின்ற பிரச்சினைகள்

(1/2 x 2 = 1 புள்ளிகள்)

- iv. அ. 1. வணிக நடவடிக்கையை கொண்டு செல்வதற்கான வழிகாட்டியாக இருத்தல்.
2. அக்கறை செலுத்தும் பிரிவினருக்கு வணிகம் தொடர்பான தெளிவொன்றை பெறல்.
  3. வணிகம் தமக்குத் தேவையான நிதி வசதிகளை இலகுவாக பெற உதவுதல்.
  4. வணிகம் நடத்திச் செல்லும் போது ஏற்படும் பிரச்சினைகளுக்குத் தீர்வு காண உதவுதல்.
  5. எதிர்கால முதலீட்டாளர்களை கவர்ந்து கொள்வதற்கு உதவுதல்.

(1/2 x 2 = 1 புள்ளிகள்)

- ஆ. 1. புதிதாக வணிகத்தை ஆரம்பிக்கும் பொழுது
2. வணிகத்தை விரிவுபடுத்தும் பொழுது
  3. வணிகங்களை கூட்டிணைக்கும் பொழுது
  4. வணிகங்களை நவீனமயப்படுத்தும் பொழுது
  5. வணிகங்களை கொள்வனவு / சுவீகரிக்கும் போது

(1 x 3 = 3 புள்ளிகள்)

V. தடையில்லாமல் தொடர வேண்டும்.

(1 புள்ளி)

**காரணங்கள்**

1. எதிர்காலத்தில் கேள்வி அதிகரிப்பதால்
2. எதிர்காலத்தில் உற்பத்தி அதிகரித்து வருமானம் அதிகரிக்கக் கூடியதாக இருத்தல்.
3. நிறுவனத்தின் குறித்த உற்பத்தியை முடிவுறுத்தினால் நிறுவனத்தின் மற்றைய உற்பத்திகளுக்கு பாதிப்பு ஏற்படும்.
4. தற்போது ஈடுபடுத்தியுள்ள முதலீட்டைப் பாதுகாப்பதற்கு முடியாமல் போகும்.
5. வேறு முதலீட்டு வாய்ப்புகள் இல்லாமல் போகும்.

(1 x 3 = 3 புள்ளிகள்)

Department of Examinations - Sri Lanka